

TECNOLOGÍA | EMPRESAS | MERCADOS

chacra

AÑO 95-N°143 MARZO 2026. \$ 6.000,00. RECARGO POR ENVÍO AL INTERIOR \$ 400,00. P.O.U. MONTEVIDEO \$ 390. U.S.A. USD 8,80.



EL TREN GANADERO ESTÁ PASANDO

Los precios de la hacienda alcanzan niveles inéditos y el negocio ofrece márgenes que invitan a invertir. El buen momento exige eficiencia y decisiones de mediano plazo.

La actitud del productor será clave si no quiere quedarse en el andén.

¿ESTAMOS PREPARADOS?

Con una macroeconomía que empieza a ordenarse, la rentabilidad vuelve a depender de la gestión. No solo se trata de que el negocio sea bueno sino de que la empresa sea competitiva.

LOS DESAFÍOS DE LA ALFALFA

Con millones de hectáreas implantadas y una demanda sostenida por la ganadería y la lechería, el cultivo tiene todo para crecer. Profesionalizar su manejo y mejorar la logística, las claves.



20

Expoagro
EDICIÓN YPF agro



Del 10 al 13 de Marzo

**¡TE ESPERAMOS
CON NOVEDADES!**

STAND
300

Cestari®

www.imcestari.com



La financiación que se adapta a tu Agronegocio, está en Galicia.

Conocé más en :
galicia.ar/empresas





08. ENTRE CAMBIOS Y VIEJOS PROBLEMAS

Los avances en los acuerdos comerciales entre Argentina y Estados Unidos, y entre el Mercosur y la Unión Europea, así como la sanción de Ley de Modernización Laboral, abren expectativas para el agro. Sin embargo, la reaparición de la gripe aviar y la presión impositiva sobre la soja recuerdan que los imponderables sanitarios y los obstáculos estructurales siguen presentes. En un contexto internacional exigente, el desafío es que los nuevos instrumentos legales y comerciales sirvan para consolidar previsibilidad, sostener mercados y recuperar competitividad.

14. EL TREN GANADERO

Los precios de la hacienda alcanzan niveles que no se veían en décadas y el negocio ofrece márgenes y relaciones insumo-producto que invitan a invertir. Esta coyuntura favorable exige eficiencia reproductiva, mejor gestión y decisiones estratégicas de mediano plazo. La actitud del productor será clave en cómo aproveche esta ventana de oportunidad.

18. EXPOAGRO, VIDRIERA DEL CAMPO

La megamuestra celebra 20 años consolidándose como punto de encuentro clave para productores, empresas y bancos. Más de 700 expositores, tecnología de punta y una agenda técnica intensa reflejan un agro que apuesta a innovación, financiamiento y profesionalización en un escenario cada vez más competitivo.

24. ¿NUESTRA EMPRESA ESTÁ PREPARADA?

Con una macroeconomía que empieza a ordenarse, desaparecen las excusas del contexto y la rentabilidad vuelve a depender de la gestión. Costos, escala, modelo productivo y gobernanza quedan bajo la lupa. La pregunta no solo es si el negocio es bueno, sino si la empresa está estructurada para competir en un país más previsible.

28. SIGUEN RESISTIENDO

La confirmación de resistencia del yuyo colorado a un herbicida pree-mergente vuelve a encender la alerta.

La presión de selección acumulada y la escasa rotación agronómica profundizan el problema. Diversificar modos de acción, integrar prácticas y monitorear de forma sistemática será determinante para sostener la productividad.

34. MÁS KILOS CON EL MISMO PASTO

Un ensayo en el sudoeste bonaerense mostró que la suplementación con sales biológicas, en recría sobre verdeos, mejora la ganancia diaria respecto a sales tradicionales. Ajustar el balance mineral busca optimizar el aprovechamiento del forraje disponible.

40. ACUERDO EN ESPERA

El entendimiento comercial entre Argentina y Estados Unidos avanza, pero el escenario arancelario norteamericano introduce incertidumbre. La "letra chica" comienza a conocerse, aunque la implementación efectiva dependerá de decisiones políticas aún abiertas. Paciencia y lectura estratégica serán claves para dimensionar su impacto real.

42. LA ALFALFA PUEDE DAR MUCHO MÁS

Con millones de hectáreas implantadas y una demanda sostenida desde la ganadería y la lechería, la alfalfa tiene potencial para generar mayor valor. Sin embargo, problemas operativos, logísticos y de gestión limitan su desempeño. Profesionalizar el manejo y ordenar la cadena aparece como uno de los desafíos.

48. CRECEN LOS PROYECTOS AGROFORESTALES

En solo 3 años, superaron 1 M de ha, en iniciativas que incluyen ganadería regenerativa, programas de conservación y restauración de bosques nativos, y forestaciones mixtas, en el Gran Chaco, la Selva Misionera, las Yungas, el Litoral, la región Pampeana y la Patagonia. Así, la actividad se consolida en el mercado de carbono, motor de inversión y desarrollo territorial.

52. NUESTROS CABALLOS VUELVE A LA RURAL

La gran muestra ecuestre se realizará del 24 al 29 de marzo. Habrá una nueva pista "indoor" circular, 11 razas en competencia y clínicas internacionales de doma. Se destaca la visita del reconocido entrenador de caballos estadounidense Chirs Cox. También se realizará la IV^o Cumbre Latinoamericana de Equinoterapia.

SUPLEMENTO ECONÓMICO GANADERO

- 56. MERCADO DE INVERNADA
- 58. MERCADO DEL GORDO
- 59. MERCADO INTERNACIONAL

SECCIONES FIJAS

- 62. EL CAMPO EN PARAGUAY
- 64. NOTICIAS DE BRASIL

60. TAMBO

AKRON

Kubota **dji** AGRICULTURE **TERRAPLANE** PROMETEON



**Innovación para el campo,
oportunidades para el productor.**



LOTE 710



LAS HERRAMIENTAS ESTÁN, VIENEN LOS CAMBIOS

El avance en acuerdos comerciales internacionales y la sanción de la Ley de Modernización Laboral, en febrero pasado, se destacan como instrumentos de diversa índole que, en los próximos tiempos modificarán, respectivamente, las relaciones comerciales internacionales y las relaciones laborales en el país.

El acuerdo con EE.UU. abarca muchos temas. Por la ampliación del cupo de carne vacuna hasta 100.000 t que el país podrá exportar a ese destino, se sumarán 80.000 t sin arancel al cupo de 20.000 t que, hasta 2025, ya tenía asignado el país. Aunque la ampliación no sería para los cortes de mayor valor, estos se canalizarían a través del cupo original de 20.000 t, mientras que el de 80.000 t se cubriría con los más baratos, que no se limitarían a los de troceo o "trimings", que consigna el acuerdo. Podría incluirse todo otro corte que se procese, en EE.UU., según fuentes de la industria cárnica exportadora argentina.

Las exportaciones de carne de pollo -actualmente suspendidas por los casos de influenza aviar- también ingresaron al acuerdo, aunque la reciprocidad no queda clara. Argentina permitiría el acceso de cortes estadounidenses en el plazo máximo de un año. Luego se establecería un sistema de certificación electrónica, entre el USDA y el Senasa, para agilizar el comercio en ambos sentidos, pero la prioridad, de momento, es el ingreso de carne de pollo estadounidense.

Otro aspecto del acuerdo con EE.UU. es la adhesión de la Argentina al acta UPOV 1991, normativa internacional para regular los derechos de propiedad intelectual de las variedades de semillas.

Sobre esta adhesión que limita el uso propio de las semillas, CARBAP manifestó su oposición. Si bien reconoce que "los obtentores deben (...) cobrar por su

trabajo", argumenta que "la adhesión a UPOV 91 (...) no refleja lo que precisa la realidad productiva argentina".

Tanto o más amplio que el acuerdo con EE.UU. es el que firmaron el Mercosur y la UE, que el Congreso Nacional ratificó el 26 de febrero, al igual que su par del Uruguay. Según declaraciones de la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von Der Leyen, el convenio -para la UE y ambos países sudamericanos- regiría desde el 1º de mayo, de forma provisoria.

Finalmente, la Ley de Modernización Laboral, sancionada el 27 de febrero por el Senado de la Nación, fue celebrada por la SRA, el Consejo Agroindustrial Argentino y la Bolsa de Cereales de Buenos Aires. La norma flexibiliza las condiciones de contratación de personal rural, especialmente la de trabajadores temporarios de las economías regionales. En todos los casos, junto al saludo por la sanción de la norma, estas entidades reiteraron la necesidad de que el Gobierno acometa otra reforma que también reclaman: la impositiva.

El escenario para el campo argentino se ha transformado en apenas un mes. La ratificación del acuerdo **Mercosur-UE**, sumada a la histórica ampliación del cupo cárnico con **EE.UU. hasta las 100.000 t**, abre puertas comerciales que el país no puede desaprovechar. Estas herramientas, junto a la nueva **Ley de Modernización Laboral**, no son solo papeles firmados: son el motor para flexibilizar la contratación rural y dinamizar las economías regionales.

Si bien quedan debates pendientes, como la reforma impositiva que el sector ya reclama, el horizonte es de crecimiento. Argentina comienza a jugar en las grandes ligas del comercio global con reglas claras, sentando las bases para que el esfuerzo del productor se traduzca, finalmente, en el gran despegue de nuestra agroindustria.

revista
chacra
.com.ar



CHACRA & CAMPO MODERNO. Fundada en noviembre de 1930, es propiedad de The New Farm Company S.A., Francisco Narciso de Laprida 1481 - Vicente López, Buenos Aires, Argentina. Tel. 011-5353-5090 al 94; PUBLICACIÓN MENSUAL. Precio del ejemplar en todo el país: \$ 300,00. Recargo por envío al interior: \$ 16,00. SUSCRIPCIONES. En el exterior con franqueo vía aérea certificado. Países limítrofes (Bolivia, Brasil, Chile, Paraguay, y R. O. del Uruguay) y Perú: 1 año (12 números) USD 170 - Resto de América: USD 250 - Europa: USD 270 - Asia, África y Oceanía: USD 270 - Distribuidora en Capital Federal y Gran Buenos Aires: Huesca-Distribuidora de Publicaciones S.A., Aristóbulo del Valle 1556, Cap. Fed. Distribuidor en el interior del país: Transpres S.A., Isabel La Católica 1371, Cap. Fed. Registro Nacional de la Propiedad Intelectual 512 1483. Impresa en MARIANO MAS S.A. - México 649/651, San Telmo, Buenos Aires, Argentina - Teléfono: (+54 11) 4331-5764. Este medio se encuentra auditado por el Instituto Verificador de Circulaciones (IVC). PRINTED IN ARGENTINA. ISSN 0325-7932. Editor Responsable: RUBÉN O. BARTOLOMÉ.

BUENOS AIRES - MARZO 2026 - AÑO 95 | EDICIÓN Nº 1143



NFC
The New Farm Company
Sociedad Anónima

EDITOR RESPONSABLE
Rubén O. Bartolomé



Línea Uniport

Más rendimiento, más resultados.



Escanea el código
QR y descubre nuestra
línea de productos.

 **JACTO** | A SU LADO SIEMPRE.

ENTRE VIENTOS DE CAMBIO Y DIFICULTADES QUE REAPARECEN

LOS ACUERDOS CON EE.UU. Y ENTRE LA U.E. Y EL MERCOSUR, Y LA APROBACIÓN DE LA LEY DE MODERNIZACIÓN LABORAL, ABREN EXPECTATIVAS. LA GRIPE AVIAR VUELVE A GOLPEAR A LA AVICULTURA.



La sanción de la Ley de Modernización Laboral y la ratificación del acuerdo Mercosur-UE fueron celebradas por entidades de la cadena agroindustrial.

En marzo, mes en que se inicia formalmente la cosecha de **maíz**, este cereal, así como el resto de **los 4 cultivos más importantes de la cosecha gruesa -soja, girasol y sorgo-** muestran buenos comportamientos generales, según el último **Panorama Agrícola Semanal (PAS)** de febrero de la **Bolsa de Cereales (BC)** de Buenos Aires.

Favorecidos todos ellos por las últimas lluvias de fines de febrero, **comenzó la cosecha de maíz** con un rinde promedio de **66,6 qq/ha** y una proyección de cosecha que la **BC** mantiene en **57 M/t**.

En tanto, el **PAS** de la **BC** mantiene una proyección de producción de **48,5 M/t** para la **soja**, cultivo cuyo **74% de la superficie se mantiene en condición de normal a excelente**.

El **girasol** mantiene también su proyección de cosecha de **6,2 M/t** que, al cierre de esta edición de **Chacra**, tenía un avance de recolección del **31%** del área sembrada.

Por su parte, también el **PAS** de la **BC** había dado por finalizada la siembra del **sorgo**, en una superficie de **900.000 ha**.

Más allá de estos **datos alentadores**, si se mantienen las buenas condiciones climáticas en lo que resta del ciclo agrícola, que según cada cultivo podría extenderse hasta el mes de mayo, hay una **luz amarilla que se enciende respecto de la soja**, por el **volumen de producción de Argentina**, en relación con sus competidores en el mercado mundial de la oleaginosa

y sus subproductos, como el aceite y la harina de soja: **Brasil y EE. UU.**

Argentina es, por ahora, el primer exportador mundial de harina de soja. Por este producto -del cual Argentina exportaría en esta campaña unas **29 M/t**, según la última proyección del **Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA, por su sigla en inglés)**-, ingresan al país casi **USD10.000 M** por año.

Sucede que, según esa proyección, Brasil exportaría unos 25 M/t y EE.UU. unos 17 M/t. Por lo tanto, **ambos países sumados ya superan a la Argentina.** Hace una década, en la campaña 2015/2016, año récord de producción, **Argentina vendía al mundo 31 M/t, mientras que Brasil y EE.UU. exportaban, en conjunto, 24 M/t.**

El retroceso argentino se explica por la **alta presión impositiva que tiene la soja** (DEX de 24% al poroto y 22,5% a la harina y el aceite) y el **estancamiento productivo derivado de esa presión impositiva.** Y también, por una **pésima ley de biocombustibles**, que desincentiva el corte de gasoil con aceite de soja, además de las **restricciones para exportar ese producto** que existen en el mundo.

OTRA VEZ SOPA

Si de resignar ingresos de divisas se trata, una **muy mala noticia** fue la reaparición en la Argentina de la **influenza aviar altamente patógena (IAAP)**, a mediados de febrero. Esto motivó que el país haya **perdido su condición de país libre de la enfermedad** y haya debido **cerrar preventivamente sus exportaciones de**

productos avícolas, para cumplir con los protocolos sanitarios internacionales.

La aparición de estos casos, primero en **General Madariaga (BA)** en **aves silvestres**, luego en establecimientos comerciales bonaerenses de **Ranchos y Lobos**, y hasta en aves silvestres de la **Reserva Ecológica de la Ciudad de Buenos Aires**, provoca que el país pierda unos **USD 250 M.**

La carne de pollo es la más afectada como producto de exportación, para el que **el país vuelve a estar cerrado para exportar a unos 40 destinos**, entre ellos **China** (el principal comprador de pollo argentino), **Chile** (el principal destino del huevo argentino), que estaba en proceso de reapertura, y la **UE**, mercado que recientemente se había reabierto para el pollo argentino.

Desde que apareció el primer caso de gripe aviar en el país, en **2023**, las exportaciones avícolas **se desplomaron** y generaron **una grave crisis en muchas empresas avícolas**, cuyo caso emblemático es el de **Granja Tres Arroyos**, la mayor de la actividad en la Argentina,

TRES POR LA HIDROVÍA

Tres empresas, dos belgas (**Jan De Nul y DEM**) y una brasileña (**DTA Engenharia**) quedaron en competencia por la concesión de la **Vía Navegable Troncal** de los ríos Paraná y Paraguay (**ex Hidrovia**), una infraestructura estratégica por donde circulan el **80% de las exportaciones argentinas.** El ganador tendrá la concesión por **25 años** y se estima que invertirá unos **USD 10.000 M** en el mejoramiento y mantenimiento de esa infraestructura.



Conduce: Horacio Mazzola

100 emisoras AM y FM
de Lunes a Viernes

Buenos Aires - Entre Ríos - Córdoba - Río Negro - San Luis - Santa Fe - La Pampa

informe
RURAL
Información con Rinde Asegurado

Tel. 0291-15-4264200 | Web: www.radioportal.com.ar | Mail: hmazzola@informerural.com.ar

que **cerró plantas y afronta dificultades** para cumplir compromisos con sus productores integrados de pollos.

TODOS LOS CORTES

En materia **ganadera vacuna**, a los **precios históricos** que la hacienda viene registrando (ver nota en página 14) se suma la firma del **acuerdo comercial entre Argentina y EE.UU.**, concretado a principios de febrero. Este convenio incrementa en **80.000 t anuales** el cupo de **20.000 t con arancel preferencial**, que el país ya tenía para ingresar a ese mercado con cortes vacunos.

Si bien el texto del acuerdo refiere a que la ampliación de la cuota es para **cortes de troceo o "trimings"**, que utiliza la industria cárnica estadounidense **básicamente para elaborar hamburguesas**, **Daniel Urcía**, presidente de la **Federación de Industrias Frigoríficas Regionales Argentinas (FIFRA)**, explicó a **Chacra** que **los cortes más caros** (USD 15.000/t, en promedio) **se exportarán por la cuota de 20.000 t**.

Y agregó que, con respecto a lo que el acuerdo cita como **"trimmings"**, **"ese concepto para**

Estados Unidos comprende no solo los cortes de troceo, sino otros de menor valor (USD 2000/t, en promedio), que incluyen **todos los cortes que se pueden utilizar para industrializar**, como por ejemplo la nalga, que **ingresarán por la nueva cuota de 80.000 t"**. Y recordó que **"en 2025, de la cuota de 20.000 toneladas disponibles, solo 4.000 correspondieron a cortes de alta calidad. Ahora, con 100.000 toneladas vamos a poder exportar durante todo el año, todos los cortes y con el beneficio arancelario"**.

EN EL CONGRESO

A propósito de acuerdos, en la última semana de febrero, el Senado argentino ratificó el **acuerdo Mercosur-UE**, sumándose a Uruguay, que lo hizo casi simultáneamente. Según declaraciones de **Ursula von der Leyen**, presidente de la Comisión Europea, el capítulo comercial del acuerdo comenzará a regir, **de manera provisional**, desde el **1º de mayo** entre la UE, Argentina y Uruguay.

La agrobiindustria reaccionó positivamente a esta ratificación. La **Sociedad Rural Argentina (SRA)** destacó que "este acuerdo representa



Con el nuevo brote de gripe aviar, la avicultura argentina pierde exportaciones por USD 250 M y se agudiza la crisis de las empresas del sector.

Superarse es posible

ALTA PERFORMANCE

PARA MAXIMIZAR TU PRODUCCIÓN



CABEZALES MAICEROS Y TOLVAS AUTODESCARGABLES MAINERO
LOS EQUIPOS LIDERES EN LA COSECHA.

 **3537-679210**

CON LA MEJOR FINANCIACIÓN
DIRECTA DE FÁBRICA.



MAINERO

una **oportunidad histórica** para el sector agropecuario, al lograr un acceso preferencial a un mercado con **más de 440 millones de consumidores**". Y remarcó "la necesidad de acompañar este proceso con **políticas internas que mejoren la competitividad**: reducción de la presión impositiva, simplificación regulatoria, mejora en infraestructura y estabilidad macroeconómica".

Por su parte el **Consejo Agroindustrial Argentino (CAA)** sostuvo que el país demuestra **seriedad institucional y credibilidad**, para celebrar acuerdos de libre comercio a través del bloque. Y agregó que "buscaremos capitalizar este acuerdo para potenciar nuestra capacidad exportadora al máximo", al tiempo que consideró que "**contribuye a estabilizar políticas y a generar un horizonte de previsibilidad** que favorece la inversión productiva y el desarrollo de largo plazo".

Finalmente, la aprobación también por parte del Senado de la **Ley de Modernización Laboral** tendrá su **influencia específica en el empleo rural y agroindustrial**. Se priorizan los **conve-**

nios colectivos por empresa o región por sobre los sectoriales y se elimina la ultraactividad, algo que, **en actividades como la lechería, la fruticultura o la vitivinicultura** podría habilitar acuerdos más flexibles, sobre todo **en economías regionales con fuerte estacionalidad**.

La sanción de esta ley fue saludada por el **CAA**, así como por las **bolsas de cereales de Bahía Blanca, Buenos Aires, Córdoba y Entre Ríos**, y las de **comercio de Chaco, Rosario y Santa Fe**.

QUIEBRA BIOTECNOLÓGICA

En medio de acusaciones cruzadas entre su controlante, el empresario uruguayo **Juan Sartori**, y su ex CEO, **Federico Trucco**, la empresa argentina **Bioceres**, líder en biotecnología agrícola, pidió su propia quiebra. En **2025**, registró pérdidas por **USD 180 M** y tiene deudas impagas con juicios en **EE.UU.** por **USD 06 M**. Fundada en **2001**, en una **articulación público-privada**, la empresa desarrolló **eventos biotecnológicos** como sus **trigos y sojas HB4** tolerantes a la sequía.



Argentina podrá exportar a EE.UU. los cortes de mayor valor a través de su cuota vigente de 20.000 t y el resto con la nueva de 80.000 t.

Predio Ferial y Autódromo de San Nicolás
RN9, KM 225



10 al 13 de marzo
VISITANOS EN
EXPOAGRO 2026

Challenger

VALTRA

Valtra y Challenger son
marcas mundiales de **AGCO**.

TU MÁQUINA DE TRABAJO

Seguinos para enterarte
todas las novedades



www.valtra.com.ar



[ValtraArgentina](#)



[valtrahispano](#)



[valtrahispano](#)



[valtrahispanoamerica](#)

EL TREN DE LA GANADERÍA ESTÁ PASANDO. ¿SE SUBIRÁ EL PRODUCTOR?

LOS PRECIOS HISTÓRICAMENTE ALTOS DE LA HACIENDA PONEN AL PRODUCTOR GANADERO ANTE LA OPORTUNIDAD DE INVERTIR Y DAR EL SALTO EN EFICIENCIA Y CALIDAD DE GESTIÓN. ANALISTAS Y REFERENTES COINCIDEN EN EL DIAGNÓSTICO.



Los precios de la hacienda vacuna son los mejores en varias décadas, según la opinión de varios analistas del mercado de ganados y carnes.

Aunque todavía hay quienes **prefieren no decirlo muy fuerte**, en la actividad ganadera vacuna hace tiempo que **el clima de negocios es de los mejores**. Frases como **"es de lo mejor que nos ha pasado en los últimos años"**, **"estamos hablando de una nueva era en la ganadería"** o reconocer que los precios de terneros y novillos de los últimos meses son los mejores en 15, 20 o hasta 70 años, según reconocidos analistas, son datos que confirman que la actividad pasa por **un momento histórico insuperable**.

El contexto internacional, con una **importante caída de los stocks en EE.UU.**, el mayor productor y exportador de carne vacuna, la gran demanda mundial del producto, con **China y**

otros países asiáticos a la cabeza, y la **caída del stock vacuno argentino**, por motivos climáticos y de políticas erradas en las últimas 2 décadas, explican la foto actual.

Federico Santangelo, MV y director de la consultora **Agroi-deas**, señala que **"a nivel local, desde agosto de 2025 el stock de hacienda viene cayendo del 8 al 10% mensual en la comparación interanual"**. Y los



datos de enero de este año dieron **1.015.000 cabezas** de faena, muy por debajo del **1.150.000 a 1.200.000** de promedio, para ese mes. **Faltan novillos gordos-pesados y no se sabe si habrá más retención de vientres**, lo que podría pro-

vocar más faltante de hacienda en el futuro”, agrega.

En parte, el faltante es **porque hay productores que retienen hacienda para ganar más kilos y dinero**. Y también porque “al tener un ternero de invernada caro respecto del gordo, **hay que ponerle más kilos al gordo para diluir esos kilos iniciales**. Otro factor fundamental es que los granos están baratos y muchos productores prefieren suplementar con maíz para sumarle kilos a la hacienda”.

Un ternero caro más un maíz barato explican este escenario. El costo del kilo ganado en un novillo en un feedlot es de **\$3.000 y se vende a \$5.000**. Por eso se justifica darle de comer, porque cada kilo ganado se revaloriza. **“Pocas veces se dio que el novillo pesado valiera igual que el novillo liviano** (cuando históricamente el liviano costaba un 10% menos), algo que sucede desde el año pasado y es una **gran noticia** por la valorización del novillo pesado”, destaca **Santangelo**.

ASIÁTICOS

Por su parte, **Raúl Milano**, presidente del **Rosgan**, recuerda que “la caída del stock ganadero a **51 millones de cabezas actuales** es el resultado de 20 años largos de desmanejos por políticas que afectaron al sector”. Y agrega que la aparición de **China**, que desde hace **8 años** se lleva la vaca de refugio, condujo a una **faena mayor de hembras** que no estaban activas por falta de preñez, con lo cual **se achicó el stock de vacas y luego el de terneros”**.



Sobre este punto, **Santangelo** señala que también por las **sequías de 2023 y 2024** cayó el stock que, hacia **2018/19**, había llegado a **54/55 M de cabezas** y la actual caída representa de **1 a 2 millones de cabezas** menos que hace 3 años. **“Cae el stock general, los índices reproductivos no mejoran y los terneros son menos”**.

NO HAY EXCUSAS, ES EL MOMENTO DE INVERTIR

Federico Santangelo: “Está todo dado para producir más y en forma más eficiente. **La pelota la tiene el productor**. No tiene la excusa de decir que no hay precio. La clave para el productor es **trabajar en forma más eficiente**. Todas las **relaciones insumo-producto son favorables** (pasturas, verdes, fertilizantes, sanidad). Cada peso invertido si se lo trabaja bien, tiene buen retorno y es mucho más barato que en años anteriores. **Se justifica renovar estructuras, es el momento de invertir”**.

ch TV 
NOTICIAS

LUNES A VIERNES

9:30 y 12:00

LO QUE ESTÁ PASANDO EN
EL SECTOR AL INSTANTE

SERGIO D'ARCO



ROLANDO VERA



Seguinos en vivo
por Youtube
[@chacratv](https://www.youtube.com/@chacratv)

NOTICIAS QUE IMPORTAN

chacra TV 

gigared CANAL 651 DIRECTV CANAL 724 ClaroTV CANAL 472

En este punto tanto **Milano** como **Santangelo** coinciden en que el faltante de terneros también tiene que ver con unos índices de preñez y de destete que hace 50 años que **no superan el 60 o 65%**, menores que en Uruguay, por ejemplo, donde **superan el 80%**.

Esta escasez explica los actuales **valores históricamente altos** de la hacienda, que vienen **creciendo sostenidamente desde agosto**, y especialmente en enero y febrero. "Hay que pensar que **nunca en la historia de nuestro país un ternero estuvo 4 dólares por kilo vivo** (en el Rosgan siempre estuvo entre 1,20 y 1,70). Estamos llegando a una situación donde no es fácil que siga subiendo", destaca y vaticina **Milano**.

¿RETENCIÓN DE VIENTRES?

Por otra parte, los mayores precios de terneros y novillos podrían invitar a los productores a **iniciar un período de mayor retención de hembras**. Para **Santangelo**, "con los valores reinantes, con vaquillonas de 2 millones y medio de pesos y el valor del ternero, **está todo dado para que empiece a darse un proceso de retención de vientres**. Si esto sucede, habría que ver qué pasará con los precios, porque **el valor de la hacienda tendería a subir**, con el consecuente impacto en el precio de la carne".

La **contracara** del buen momento para el productor ganadero lo pasa la **industria frigorífica**, que padece **los mayores valores de la hacienda y el menor uso de su capacidad instalada, a raíz de la baja de la faena**, producto de la caída del stock vacuno.

BUENOS PRECIOS, FALTA CRÉDITO

Raúl Milano: "Este es uno de los mejores momentos de los precios ganaderos. Y que sean altos es una de las **soluciones a futuro** para que los productores inviertan en sus rodeos. El tema central a resolver es la **ausencia de financiamiento**. La entrega de créditos institucionales a la ganadería apenas significa el 2% del capital invertido en la actividad".

Daniel Urcía, presidente de la **Federación de Industrias Frigoríficas Regionales Argentinas (FIFRA)**, señala que "para que crezca la producción **hay que pasar estos momentos**, para que el mercado sea atractivo y vengan las inversiones".



Igualmente, aclara que "los ruidos que se produjeron en algunas industrias cárnicas en los últimos tiempos **venían de antes** y no tienen directa relación con la caída de la faena que se viene dando desde noviembre hasta febrero, ni con los precios que creo que **han tocado un techo**". Y explica que para pasar este momento hay que **ser competitivo** y estar bien plantado económica y financieramente, eligiendo negocios y revisando los costos".

Por Gastón Guido




La industria frigorífica está encorsetada entre los mayores precios de la hacienda y el menor volumen de faena.


FENDT


Líderes
producen
con Fendt.



Llegamos a la Argentina para elevar el estándar de la producción agrícola. Más tecnología, más eficiencia y más resultados en cada campaña. Fendt. Liderazgo que se demuestra en el campo.

 fendt.hispano

 Fendt.Hispano

 @fendt.hispano

www.fendt.com/ar/

EXPOAGRO CELEBRA SUS 20 AÑOS Y SIGUE CRECIENDO

CON UNA AGENDA RENOVADA E INNOVADORA, LA MUESTRA VUELVE A EXHIBIR, EN SAN NICOLÁS (BA), LA FUERZA DE LA AGROINDUSTRIA Y LOS AGRONEGOCIOS DE LA ARGENTINA.



Más de 700 expositores, 12 semilleros y 11 bancos estarán en la edición 20° aniversario de Expoagro en San Nicolás.

Como en cada segunda semana de marzo, por 10° año consecutivo, en el Predio Ferial y Autódromo de San Nicolás (BA), del **10 al 13 de marzo**, se desarrollará **Expoagro**, que en esta edición está celebrando su **20° aniversario**.

Organizada por **Exponenciar**, la **Capital Nacional de los Agronegocios**, tal su lema, es el punto de encuentro donde productores, empresas de insumos y servicios, bancos y startups del agro convergen para mostrar sus productos y servicios, generar negocios y fortalecer alianzas estratégicas, en un espacio que integra **tecnología, conocimiento, financiamiento e innovación**.

En esta edición 2026, la muestra tendrá más de **700 expositores**. Habrá **12 plots** de semilleros, que presentarán nuevos materiales, y **11 ban-**

cos públicos y privados, que ofrecerán promociones crediticias y financieras.

También habrá un **Espacio Agtech**, que albergará **29 startups**, agtech y universidades, y un Centro de Agronegocios del que participarán más de **17 entidades**.

AGENDA ROBUSTA

La muestra contará con una agenda robusta y diversa de actividades, que se desarrollará en **7 auditorios**: el **Tecnódromo Mario Bragachini**, el Auditorio **Carne Argentina**, la Carpa de Remates **IPCVA**, el Auditorio de **Prensa**, el Auditorio **Centro de Agronegocios**, el Anfiteatro **ArgenINTA** y el Auditorio **Agtech**.

El **Tecnódromo Mario Bragachini** ofrecerá, por la mañana, un show que mostrará los **grandes hitos de cada tipo de maquinaria** durante los últimos **20 años**. Por la tarde, se mostrará, por primera vez, el **funcionamiento de una bolsa para silo inteligente** y tecnologías para su control con drones. Además, se podrán ver **drones volando en enjambre** y realizando distintas labores.

En tanto, en el **Auditorio ArgenINTA**, se desarrollará el espacio **Eureka!**, donde se verá el **funcionamiento de drones**, con experiencias prácticas, casos de éxitos y oportunidades, y se brindarán consejos para quienes quieran incorporar esta tecnología.

Y el jueves 12, en el **Auditorio de Agronegocios**, se realizará la **Cumbre de Contratistas**, a cargo de la **Federación Argentina de Contratistas Rurales (FACMA)**.

También funcionará **El Club del Riego**, un espacio donde se abordarán alternativas, viabilidad y adopción de esta herramienta, para potenciar el rendimiento de los cultivos, a cargo del especialista **Aquiles Salinas**. Allí, empresas de riego junto a bancos ofrecerán distintas soluciones y formas para financiar su implementación.

Asimismo,, en el **Anfiteatro ArgenINTA** se realizará el **Foro Económico**, con la participación, en distintas jornadas, de los economistas **David Miazzi, Carlos Melconian y Salvador Di Stefano**.

En el mismo sitio, el jueves 12 de marzo, a las 15, se desarrollará la Jornada **Punto Clima**, con la disertación del meteorólogo **Leonardo de Benedictis**.

También, el jueves 12, pero a las 14, en el **Tecnódromo** se realizará la **Jornada Nacional de Jóvenes**, una iniciativa que combina **conocimiento, innovación, vinculación, entretenimiento,**

NUEVO DRAPER DF 2000

BUENAS COSECHAS



 **PIERSANTI**®

Tel. (03472) 470195 - Noetinger, Córdoba
ventas@piersanti.com.ar

adopción de tecnologías y proyección profesional. Participarán **6 universidades**, entre nacionales y privadas, y otras entidades de jóvenes.

Por otra parte, como es habitual en la muestra, se hará la entrega de distinciones de la 10ª edición del **Premio Ternium Expoagro a la Innovación Agroindustrial**, que ya reconoció más de **140** desarrollos durante los últimos años.

GANADERÍA

En el sector de **Ganadería** estarán presentes, en forma institucional y presentando ejemplares de sus razas, las asociaciones de criadores de **Angus, Braford, Brangus, Brahman, Hereford, Limousin, Sanga y Senepol**. En tanto, en la **Carpa de Remates IPCVA** se realizarán subastas televisadas y por streaming, a cargo de 9 consignatarias.

En tanto, en la **Carpa Internacional**, del martes 10 al jueves 12 se desarrollarán las **Rondas de Negocios**. Participarán **15** compradores internacionales de **Australia, Bielorrusia, Chile, Colombia, Kazajistán, México, Serbia y Sudáfrica**. Se trata de empresas que llegarán a **Expoagro** en busca de **maquinaria agrícola, agropartes y tecnología** para el agro.

Por su parte, la **Red Mujeres Rurales** volverá a presentar su agenda estratégica para el crecimiento del sector a través de **Entram.Ar**, su espacio de articulación e incidencia colectiva, en el marco del **Año Internacional de la Mujer Productora Agropecuaria**, declarado por **Naciones Unidas**.

PRESENCIAS

Entre los expositores de la muestra, **Jacto** presentará **equipos pulverizadores autopropulsados, portátiles y drones de aplicación**. Exhibirá importantes innovaciones tecnológicas embarcadas de su línea **Uniport**. También, para las líneas de drones y pulverizadores portátiles **Jacto** y **Jacto Clean**.

El **IPCVA**, además de auspiciar la **Carpa de Re-**

mates, tendrá este año un **stand propio** en el área ganadera y brindará una conferencia técnica sobre ganadería y deforestación, a cargo del Ing. Agr. **Adrián Bifaretti** y el MV **Gerardo Leotta**.

Por su parte, Banco **Galicia** destaca su tarjeta **Rural**, la herramienta para acceder a insumos, hacienda y servicios en cuotas. También, sus **préstamos prendarios**, para financiar la compra de **maquinaria y automotores**, y la opción de financiar insumos y hacienda mediante la plataforma **Nera**, que permite acceder a los **principales proveedores agro** y elegir la mejor opción de cada rubro.

En tanto, **Mainero** ofrecerá su **cabezal** para cosechar en todas las direcciones, **equipos frrajeros, tolvas autodescargables, embolsadoras y extractores**.

Cestari mostrará su dilatada trayectoria en la fabricación de **tolvas autodescargables**, de 1 o 2 ejes, con rodados convencionales u orugas.

Por su parte, **Akron** exhibirá **tolvas autodescargables, mixers, embolsadoras, extractoras, drones y esparcidores de enmienda orgánica**.



Expoagro está instalada como una cita habitual de encuentro de los actores de la actividad agroindustrial argentina.

103
años



LA DULCE
COOPERATIVA
Seguros de Granizo



Solvencia

NUESTRA GARANTÍA

La Dulce Cooperativa de Seguros Ltda.



0800-222-6060

www.ladulceseguros.com.ar

Nº de inscripción en SSN
0158

Atención al asegurado
0800-666-8400

Organismo de control
www.argentina.gov.ar/ssn

 SSN | SUPERINTENDENCIA DE
SEGUROS DE LA NACIÓN



Tenés la financiación que se adapta a tu Agronegocio

Conocé más en:
galicia.ar/empresas



chacra



Tenés  Galicia

¿NUESTRA EMPRESA ES COMPETITIVA EN UN PAÍS NORMAL?

PARA TEO ZORRAQUÍN, CONSULTOR DE EMPRESAS DEL AGRO Y TITULAR DE ZORRAQUÍN Y MENESES, ESTA ES LA PREGUNTA INCÓMODA EN EL CONTEXTO DE UNA MACROECONOMÍA QUE SE ORDENA Y QUE POR ELLO EXIGE EFICIENCIA.

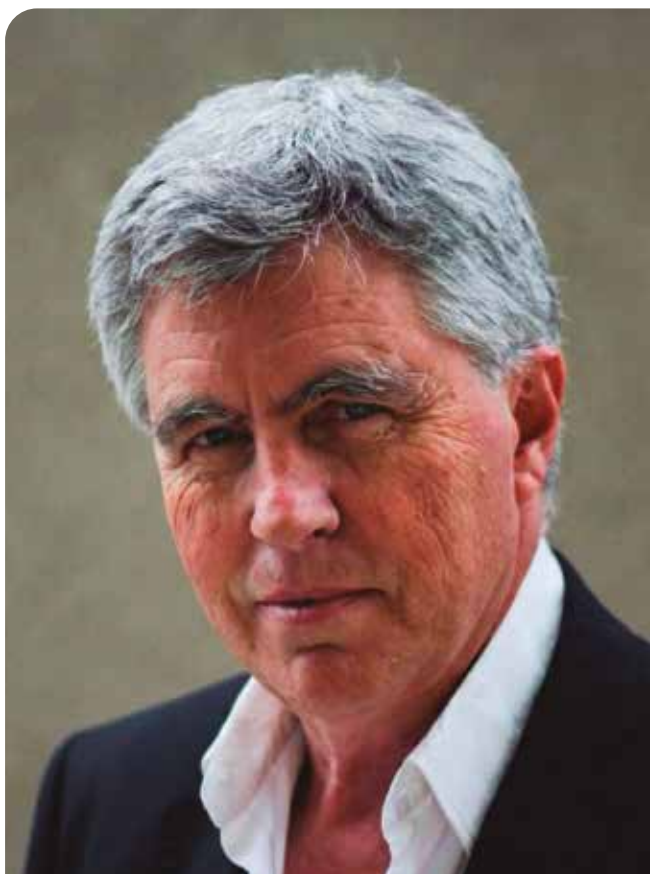
Más allá de las particularidades específicas de cada negocio agropecuario y de que los indicadores macroeconómicos llevarían a pensar que el país se encamina hacia un escenario de cierta normalidad o previsibilidad, **el nuevo contexto impone cambios tranquilos adentro** de las empresas del agro.

Teo Zorraquín, consultor de empresas agropecuarias y titular de **Zorraquín y Meneses**, señala que “asistimos a un **cambio que impacta en el funcionamiento de las empresas**” y que “cuando la macro desordenada deja de ser excusa (inflación, dólar, déficit, cepo) porque disimulaba errores, **la competitividad interna queda expuesta**”.

En diálogo con **Chacra**, señaló que “en el actual contexto la estabilidad no regala rentabilidad, la exige”, ya que “durante años el resultado fue muy dependiente del contexto y hoy depende de la gestión”, que indefectiblemente requiere **eficiencia**.

Esa eficiencia no solo involucra a la estructura de costos, sino que también cuestiona si se posee **el modelo de negocio adecuado, la escala correcta, la gobernanza necesaria y el profesionalismo**, cuya falta -en un país que se torna más previsible- se vuelve más visible.

En este sentido, **Zorraquín** señaló que “hay muchas más empresas del agro reformulando su estructura de costos, su nivel de inversión y organización, que cambiando de rubro, conscientes de que **si no se transforman en algo mejor, tendrían que salir del negocio**, y de que requieren cierta adaptación para ser competitivos”.



Zorraquín dijo que muchas empresas del agro están reformulando sus estructuras, conscientes de que si no mejoran tendrían que salir del negocio.

RUBRO POR RUBRO

En cuanto a la rentabilidad de distintas actividades del agro, señaló que **la ganadería vacuna y el girasol** son los que están dejando más margen, mientras que **la agricultura** (maíz y soja) y **la lechería** -en líneas generales y dependiendo de las zonas- están dando resultados “**rayeros o negativos**”.

Particularmente en **agricultura**, habrá que observar cómo las **limitantes del clima** juegan en la definición de **rindes de maíz y soja**, y cómo la **política de aranceles de EE.UU.** influye en los valores internacionales de ambos granos.

En materia ganadera, **Zorraquín** precisó que “la cría que históricamente era el patito feo de la actividad, y que un 50% se hace sobre campos alquilados, **tiene un valor de alquiler que no es barato**. Es muy atractiva en campo propio, pero cuando se le pone el valor del alquiler se transforma en una **actividad rentable pero no buena**, porque una gran parte del negocio se comparte con el dueño de la tierra. Pero, comparado a cómo veníamos **es una fiesta**”.

También acotó que en **campos con historia mixta** que se volcaron a la agricultura “el productor comienza a guardarse los terneros y engordarlos en corrales”. En este sentido enfatiza que **“la ganadería está más competitiva que la agricultura”** y que **“hoy en las empresas mixtas la ganadería es la que rescata el negocio”**.

Sobre la situación de la lechería, **Zorraquín**

señaló que el **negocio “es para los que están y los tambos chicos seguirán cerrando”**, más allá de que “vemos señales de que comienza a traccionar el mercado internacional y el consumo interno no se desploma”. Por eso la premisa para la actividad es **“por ahora, paciencia y eficiencia”**, ya que la actual situación se revertirá cuando se recupere el precio.

ORIENTACIONES

Aunque prefiere no dar consejos generales, **Teo Zorraquín** le dio a Chacra algunos **“tips”** a tener en cuenta para que los productores afronten los negocios ganadero, agrícola y lechero.

Ganadería: “Es el momento de invertir, porque hoy cualquier inversión o insumo comparado con un kilo de carne o con lo que vale una vaquillona es barato. Es un **buen momento para sentar las bases**, para que cuando el negocio se dé vuelta, en un par de años, encuentre al productor con las inversiones hechas”.

Agricultura: “Hay que maximizar eficiencia porque es una actividad que seguirá siendo rentable, a veces por abajo, a veces rayera, a veces muy rentable. Hay que **ser cuidadoso cuando se negocien alquileres**. Hoy no está para que el mercado pida más valor de arrendamiento que el que venía pidiendo”.

Lechería: “Ante la falta de rentabilidad, mientras se espera una recuperación de precios, **maximizar la eficiencia:** optimizar el aprovechamiento del maíz, descartar las vacas de baja producción, secar antes las vacas, y producir más leche para diluir costos fijos”.

POR QUÉ SEGUIR EN EL AGRO

Para **Zorraquín**, “teniendo la experiencia y la gente, y aun estando hoy en un negocio de baja renta, pero con el que se ha ganado plata otros años, hay que apretar los dientes, maximizar la eficiencia, cambiar un poco las proporciones entre actividades, pero no abandonar, porque todavía en la Argentina, si no estás parado en energía, es bueno estar parado en agro”.



El diario de... Susana Merlo

Una mirada distinta de la Agroindustria

www.susanamerlo.com



TENEMOS TIEMPO Y LA CAPACIDAD DE PROTEGER TU TRABAJO



JACTO



El medio emblema
del campo.



La tradición del
campo ya es digital



Un portal abierto a
todas las voces del agro



Porque la precisión en cada aplicación no admite margen de error. Tenemos tiempo para integrar tecnología, cuidar el suelo y maximizar el rendimiento sin comprometer la sustentabilidad.



TENEMOS TIEMPO



El primer canal de noticias del campo



La información que te acompaña a todos lados



Más de 500.000 seguidores forman la mayor comunidad online del agro

LAS MALEZAS SIGUEN RESISTIENDO: AHORA, EL YUYO COLORADO

LA RED DE MANEJO DE PLAGAS DE AAPRESID CONFIRMÓ LA PRIMERA RESISTENCIA, A NIVEL NACIONAL, DEL YUYO COLORADO (*AMARANTHUS HYBRIDUS*) A UN HERBICIDA PREEMERGENTE MUY UTILIZADO EN SOJA Y GIRASOL.

A mediados de febrero, la **Red de Manejo de Plagas (REM)** de **Aapresid** informó de una nueva **alerta roja** sobre la resistencia del **Yuyo colorado (*Amaranthus hybridus*)** al fitosanitario preemergente **sulfentrazone**, un herbicida inhibidor de la **enzima PPO** (protoporfirinógeno oxidasa, Grupo 14/E), que participa en la síntesis de la clorofila.

Los **herbicidas PPO** son principalmente **de contacto y de preemergencia** (residuales), y se usan para controlar **malezas de hoja ancha y algunas gramíneas**, siendo **muy efectivos contra malezas resistentes al glifosato**.



Yuyo colorado resistente al herbicida sulfentrazone en un cultivo de soja.

Esta característica es **lo verdaderamente grave** de esta situación, dado que -como también advierte **Aapresid**- "la resistencia de malezas a herbicidas continúa consolidándose como **uno de los principales desafíos** para los sistemas productivos del país".

La entidad explicó que un equipo de docentes e investigadores de la **Facultad de Ciencias Agrarias (FCA)** de la **Universidad Nacional de Rosario (UNR)** y del Instituto de **Investigaciones en Ciencias Agrarias de Rosario (IICAR)** del **Conicet** confirmó, por primera vez en la Argentina, la resistencia de una población de ***Amaranthus hybridus* (Yuyo colorado)** al herbicida PPO **sulfentrazone**, muy utilizado para el control preemergente de malezas, en cultivos como **soja y girasol**.

EL CASO

El nuevo caso se detectó a partir de **fallas de control** observadas en un lote de la localidad de **Fuentes**, en el sur de Santa Fe, donde plantas de ***Amaranthus hybridus*** sobrevivieron a aplicaciones de **sulfentrazone**.

Frente a esta sospecha, en febrero de 2025, se recolectaron semillas de la población problemática (R) y de una población considerada susceptible (S), y se avanzó en un **ensayo de dosis como respuesta**, en condiciones controladas, en la **FCA-UNR**. La dosis de uso fue de 250 g i.a./ha, con rangos diferenciados para cada población.

"Los resultados de los ensayos fueron **concluyentes**. Mientras la población S fue controlada, incluso a dosis menores que la del marbete,

**TU VISTA ESTÁ EN
EL HORIZONTE
NUESTRA FUERZA
EN LA TIERRA**



AGROMETAL

**TU ESFUERZO,
NUESTRA FUERZA**

la población R mostró una **supervivencia del 64,7% a la dosis de uso**", indicaron desde la REM.

Así, se confirmó que la población evaluada tiene **resistencia heredable al sulfentrazone**, al tiempo que **se descartaron fallas operativas en la aplicación o condiciones particulares del ambiente**, como causa principal de la resistencia.

"Este hallazgo en la provincia de Santa Fe constituye el **primer registro nacional de Amaranthus hybridus, resistente a un herbicida pre emergente inhibidor de PPO**", informó la REM de Aapresid. Y agregó que "si bien aún no se evaluó la respuesta de esta población a otros modos de acción como glifosato, ALS u otros herbicidas hormonales, ya **están en curso ensayos para analizar su comportamiento frente a otros herbicidas PPO**".

Por otra parte, advirtieron que "dado el historial de resistencia de la especie en los sistemas productivos del país y la **frecuente aparición de resistencias múltiples**, dentro del género Amaranthus, no puede descartarse la presencia de mecanismos adicionales (de resistencia) en esta población".

QUÉ HAY QUE HACER

Además, explicaron desde la REM de Aapresid que "**minimizar la dispersión del biotipo (de esta maleza) será clave en esta etapa inicial**". Y agregaron que "resulta fundamental **extremar controles mecánicos (desmalezado) y culturales** en los lotes afectados, y asegurar una **limpieza adecuada de cosechadoras y equipos**".

También, recomendaron "**monitorear de manera sistemática los campos vecinos donde la especie está presente**", ya que "se vuelve necesario diversificar modos de acción y avanzar en la evaluación de alternativas químicas eficaces para esta población".

Simultáneamente a este caso, la REM de Aapresid recibió denuncias de otras zonas del país, asociadas al **Yuyo colorado** y al mismo princi-

pio activo, donde distintos equipos de investigación **están evaluando** si podrían tratarse de **nuevos casos de resistencia**.

En este escenario, se enfatizó en la necesidad de **que los agricultores estén atentos ante cualquier falla de control de malezas y lo reporten en forma temprana**. "De cara a la próxima campaña, se recomienda planificar el manejo (de los cultivos) con la mayor diversidad e integración posible, **combinando estrategias químicas y prácticas no químicas** (mecánicas u otras) para reducir la presión de selección y **limitar la expansión de biotipos (de malezas) resistentes**".

TENDENCIA DESAFIANTE

El alerta de la REM de Aapresid es un nuevo capítulo en el **aumento de la resistencia de las malezas** a los fitosanitarios en el país, que **crece** y sobre el cual la entidad viene advirtiendo hace años.

De hecho, la última edición de sus mapas de malezas (septiembre de 2025), Aapresid consignaba que "más de **25,8 millones de hectáreas** tienen al menos **una maleza resistente o tolerante**" y advertía que esa superficie evidenciaba "una tendencia que desafía la sustentabilidad de los planteos agrícolas".

Este es uno de los problemas de la producción agrícola argentina que, debido a la forma **cómo se desarrolla el negocio de siembra** (70% en tierras alquiladas, con contratos anuales), provoca que se realice un **cuasi monocultivo de soja**, sin las rotaciones que indican las reglas básicas de la agronomía.

Esta modalidad, también influida por los vaivenes económicos, es el **caldo de cultivo** para el desarrollo de **resistencia de las malezas a cada vez más herbicidas**, así como para el **creciente deterioro de la salud de los suelos**.



Sembrar nos mueve



Somos APACHE y desde hace casi 70 años sembrar nos mueve.

www.apache.com.ar

APACHE

TENEMOS TIEMPO PARA LIDERAR LA INNOVACIÓN TECNOLÓGICA QUE IMPULSA LA EFICIENCIA PRODUCTIVA ARGENTINA.

TENEMOS TIEMPO para forjar la vanguardia del agro. Para que nuestra pasión por la innovación y la calidad hagan que cada campo alcance su máximo potencial.

TIEMPO para promover el talento joven, cuidar a los trabajadores y usuarios de nuestra maquinaria y aportar a la regeneración de los suelos y el cuidado del medioambiente .

TIEMPO para dejar un legado de trabajo bien hecho.



chacra

TENEMOS TIEMPO



El medio emblema
del campo.



La tradición del
campo ya es digital



Un portal abierto a
todas las voces del agro



Cabezal girasolero 1045
PREMIO CITA DE ORO 2025
A LA INNOVACION TECNOLOGICA



El primer canal de noticias del campo



La información que te acompaña a todos lados



Más de 650.000 seguidores forman la mayor comunidad online del agro

SALES BIOLÓGICAS EN VERDEOS: MÁS KILOS CON EL MISMO RECURSO

UN ENSAYO SOBRE SU USO, REALIZADO EN CORONEL SUÁREZ (BA), COMPROBÓ UNA MEJOR ACEPTACIÓN POR PARTE DE LOS TERNEROS Y UNA MAYOR GANANCIA DE PESO, RESPECTO DE LAS SALES TRADICIONALES.

Por Yael Perandones

REDACCIÓN CHACRA | contenidos@revistachacra.com.ar



La utilización de sales biológicas en recría, sobre verdeos de invierno, mostró una mejora en la ganancia diaria de peso.

En el **Sudoeste bonaerense**, la **recría** se volvió una de las **etapas más sensibles** del sistema productivo. Ya no se trata solo de pasar el invierno, sino de **construir el animal** que después deberá expresar **eficiencia en la terminación** y responder a un mercado que demanda cada vez **más kilos por cabeza**.

En los **sistemas mixtos típicos** de la región, la base forrajera combina pasturas perennes (20%), **verdeos de invierno -principalmente avena-vicia- (15%)** y verdeos de verano como sorgo forrajero (8%). Dentro de este esquema, **el verdeo invernal cumple un rol clave**: sostener crecimiento cuando el resto de los recursos baja su oferta.

Sin embargo, los verdeos presentan una característica particular: **tienen entre 80 y 90% de agua**. Eso implica **bajo porcentaje de materia seca (MS)** y una alta tasa de pasaje por el rumen. En términos prácticos, el alimento circula rápido por el sistema digestivo y **el desafío es lograr que el animal aproveche al máximo lo que consume**, ahí es donde la **suplementación mineral** cobra importancia.

¿POR QUÉ AJUSTAR MINERALES?

Los **verdeos de avena-vicia** tienen **muy buena calidad**, pero pueden presentar **desbalances minerales**. Es frecuente encontrar **niveles**

ajustados de magnesio, cobre y zinc, elementos fundamentales para el crecimiento óseo, el sistema inmune y la eficiencia metabólica, especialmente en animales de recría.

Un ternero en recría necesita **entre 6 y 8 gramos de calcio por kilo de MS** consumida y un **adecuado equilibrio con fósforo** para sostener **ganancias diarias de 600 a 800 g.** Cuando el objetivo productivo es superar esos valores, cualquier limitante mineral puede frenar el ritmo de crecimiento.

SALES BIOLÓGICAS: QUÉ SON

Son sales que **incorporan macro y micro minerales de alta biodisponibilidad, vitaminas (A, D3 y E), nitrógeno equivalente a proteína bruta y complejos enzimáticos.** Así, ayudan no solo a **mejorar el balance mineral,** sino también la **optimización ruminal,** con la cobertura de los requerimientos y **mejoran la eficiencia de conversión.** Su función no es engordar al animal, sino **mejorar el aprovechamiento del forraje disponible y sostener un ambiente ruminal más eficiente.** En otras palabras: ayudan a que el animal saque **más provecho del mismo pasto.**

EN CORONEL SUÁREZ

Para evaluar esta respuesta en condiciones reales, se realizó un ensayo en la **Chacra Experimental Coronel Suárez,** del Ministerio de Desarrollo Agrario de la Provincia de Buenos Aires, en el invierno de 2025, a cargo del Ing. Agr. **Ariel Alejandro Melin.** Se trabajó sobre 15 ha de avena-vicia, con **45 terneros** Angus Colorados de **245 kg** iniciales, divididos en **3 grupos:**

- Lote testigo, sin sales.
- Lote con provisión de sales tradicionales (calcio + magnesio + cloruro de sodio).
- Lote con provisión de Biosal 500.

El pastoreo fue continuo durante **94 días,** con una carga promedio de **3 animales** por hectárea y una disponibilidad inicial de **2.500 kg/MS/ha.** El consumo promedio de sales por animal arrojó finalmente resultados que mostraron ampliamente la preferencia de los animales por las sales biológicas:

- Biosal 500: 172 g/animal/día.
- Sales tradicionales: 40,3 g/animal/día.

chacra TV

EN EL RADAR

VIERNES 15.00 HS
Y REPETICIONES

José Javier Merlos



Podés verlo en:
chacratv.com | revistachacra.com.ar
agritotal.com



Tratamiento	Consumo animal (g/animal/día)		
	Junio	Julio	Agosto
Testigo	0	0	0
Biosal 500	180	200	137
Sal tradicional: Ca + Mg + NaCl	50,6	46,2	24,2

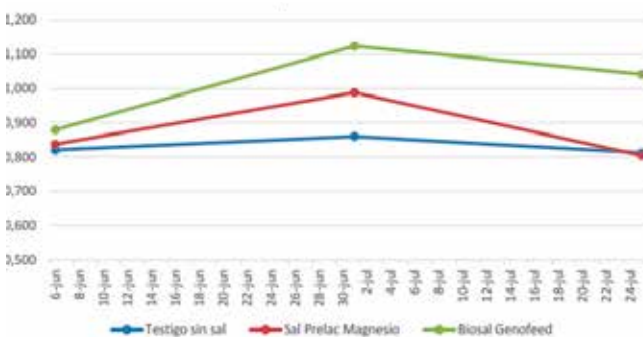
¿QUÉ PASÓ CON LOS KILOS?

Los 3 tratamientos lograron **buenas ganancias diarias de peso, superiores a la expectativa de 800 g diarios**, lo que confirma el potencial del verdeo, pero las diferencias se vieron entre cada uno de ellos.

El grupo que consumió **Biosal 500** alcanzó **1000 g/día**. Eso significó una ganancia de peso de **22%** más que el lote testigo y de **15%** más que las sales tradicionales. Sostenida durante casi 3 meses, esa diferencia representa varios kilos adicionales por animal, al final del invierno.

Ganancia de peso de terneros sobre verdeos de avena-vicia con consumo voluntario de sales y sales biológicas

A. Melin, Chacra Experimental Coronel Suárez (MDA, BA), 2025



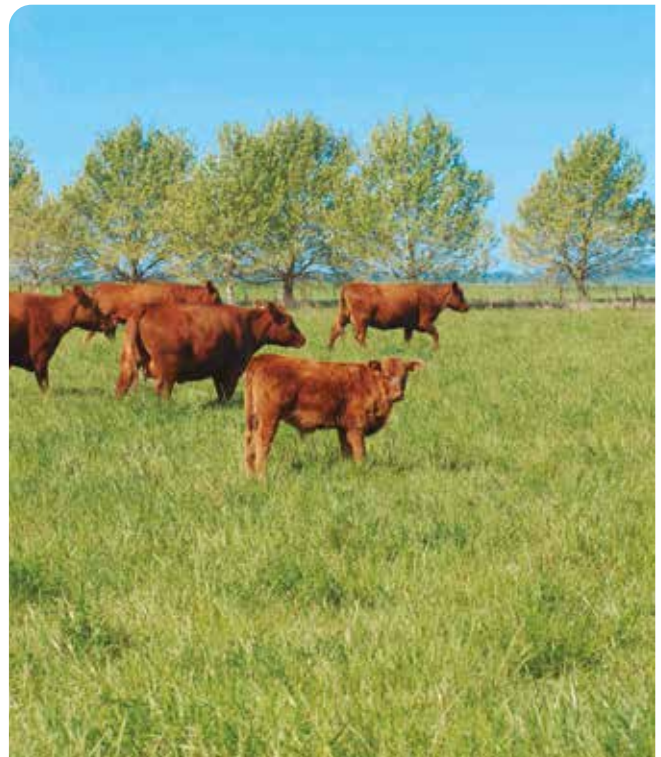
IMPACTO PRODUCTIVO

En el contexto actual de la ganadería, donde la **demanda es cada vez más alta** y el productor vuelve a apostar por **más carga**, pero sobre todo a lograr **más peso final, la recria cumple un rol estratégico**. Cada kilo que se logra en esta etapa es un kilo que no habrá que produ-

cir luego con mayores costos en la terminación. **Una recria más eficiente puede significar menos días totales de ciclo, mayor peso al ingreso al feedlot o a la etapa final y mejor estructura corporal**. Cuando la demanda apunta a animales más pesados, la base de ese resultado empieza en el invierno.

CONCLUSIÓN

La utilización de **sales biológicas** en recria sobre verdeos de invierno **mostró una mejora clara en la ganancia diaria de peso** respecto a la ausencia de suplementación e incluso **frente a sales tradicionales**. En sistemas donde la eficiencia define la competitividad, **ajustar la nutrición mineral permite capturar más kilos sobre el mismo recurso forrajero**. En un contexto favorable para la ganadería, esa diferencia puede impactar directamente en el resultado final del ciclo.



Ajustar la nutrición mineral permite capturar más kilos de carne por ha sobre el mismo recurso forrajero.

SOMOS COSECHADORA



OFICIAL 2026

EL CORAZÓN DE TU COSECHA



¡Te esperamos!

STAND N° 1214

10 AL 13 DE MARZO

San Nicolás de los Arroyos
Pcia. de Buenos Aires

- www.masseyferguson.com.ar
- [@masseyfergusonhispano](https://www.instagram.com/masseyfergusonhispano)
- [masseyfergusonhispano](https://www.facebook.com/masseyfergusonhispano)
- [Massey Ferguson](https://www.facebook.com/MasseyFerguson)
- [@MF_Argentina](https://twitter.com/MF_Argentina)



BORN TO FARM

TENEMOS TIEMPO PARA LLEVAR MÁS LEJOS TU TRABAJO.

Porque cada campaña empieza con una decisión: hacer las cosas mejor. AKRON desarrolla tecnología nacional que acompaña cada etapa del ciclo productivo. Tenemos tiempo para sumar eficiencia, cuidar los recursos y avanzar juntos, sin perder de vista lo que importa.



AKRON[®]



El medio emblema del campo.



La tradición del campo ya es digital



Un portal abierto a todas las voces del agro



chacra

TENEMOS TIEMPO

chacra TV

El primer canal de noticias del campo

radio chacra

La información que te acompaña a todos lados



Más de 500.000 seguidores forman la mayor comunidad online del agro

ACUERDO EE.UU. - ARGENTINA: NO APTO PARA ANSIOSOS

CONOCIDA PARTE DE LA "LETRA CHICA" DEL CONVENIO, SU EFECTIVIZACIÓN PARECE MÁS LEJANA. SE REQUERIRÁ OTRO NIVEL DE PACIENCIA, PORQUE LA HISTORIA DE TRUMP Y SUS ARANCELES TIENE FINAL ABIERTO.

Por **SUSANA MERLO**

ESPECIAL PARA CHACRA | contenidos@revistachacra.com.ar



Cuando a fines de noviembre pasado, como corolario de un intenso acercamiento político entre las administraciones de **Donald Trump** y de **Javier Milei**, se produjo el inesperado anuncio de un acuerdo entre los **Estados Unidos** y la **Argentina**, el impacto no se hizo esperar, en especial, entre **los más voluntaristas que ya daban todo por hecho**.

Tres meses después, si bien hubo avances, y comenzó a conocerse parte de la "letra chica", **la materialización vuelve a parecer más distante**. Y no es un problema "solo" de la Argentina.

Aunque el marco geopolítico de reconfiguración mundial sigue siendo el mismo, los tiempos de la "diplomacia" y, más aún, los intereses que se sienten afectados, imponen **otro nivel de paciencia** en las negociaciones.

Un ejemplo es el **fuerte movimiento arancelario** que impulsó EE.UU. en abril del año pasado, el **Día de la Liberación**, como lo calificó Trump, con fuertes "castigos" para algunos países como **Brasil**, que llegó a tener **50%** de aranceles, y que benefició a **Argentina** con un lugar de "preferencia" de solo **10%**.

Sin embargo, 11 meses después, la **Corte Suprema** estadounidense sentenció que **Trump no estaba habilitado a tomar esa medida** (tenía que hacerlo el Congreso), y **todo volvió a foja cero**. Y aún no se sabe cómo termina.

Lo irónico es que **la decisión judicial benefició al principal adversario comercial de EE.UU.**, que justificó desatar la guerra de aranceles: **China**.

En la propuesta a la Argentina se supo, mientras tanto, que **las 80.000 t adicionales** de carne vacuna **con arancel 0% se mantendrán**, aunque **no serían de los cortes "caros"**. También trascendió que los cítricos de California siguen manteniendo sus protecciones como hace 35 años atrás, y otras varias cuestiones puntuales de comercio.

Se confirmó, por otro lado, aunque era previsible, que **EE.UU. insistiría** con patentes, propiedad intelectual, y propiedad privada (falsificaciones, piratería, etc.), asuntos en los que **Argentina tiene definiciones pendientes**, y que el acuerdo es de **"liberación recíproca"**, y con **preferencias para los productos estadounidenses**.

Pero, la nueva situación en EE.UU., ¿qué significa?, **¿queda todo en punto cero, y se comienza de vuelta?** Sin duda que no, pero naturalmente **se postergan definiciones**.

La primera medida, transitoria (por 5 meses), fue la aplicación "pareja" de una **sobretasa de 15%**, aunque **no está claro si incluye a los países que ya tenían acuerdo**, tal la situación de **Argentina**, que había quedado en **10%**. En el mejor de los casos, si se confirma, la primera

consecuencia es que **se achicaría el margen de beneficio**. En el peor, **aumentaría 5 puntos**.

Pero, aunque el acuerdo bilateral con Argentina se firmó a principios del mes pasado, **la nueva coyuntura implica que no se sepa ahora en qué momento** podrían entrar en vigencia los beneficios y compromisos mutuos.

En este sentido, desde el **INAI**, su director, **Maximiliano Moreno**, señaló que "el mundo está aprendiendo a **convivir con la volatilidad de los aranceles**", al reconocer que, a pesar de esta situación "el comercio exterior de los EE.UU. siguió creciendo el último año. No se cortó".

Y eso incluyó a la Argentina, que logró equilibrar su déficit comercial bilateral con EE. UU., de alrededor de **US\$ 3.000 M**, aún sin el acuerdo actual.

"Pero **EE.UU. necesita diferenciar sus aranceles y achicar el déficit comercial** que tiene",

agregó **Moreno**, antes de reconocer que el escenario es cambiante, y que **"hay novedades todos los días"**.

Además, está claro que el acuerdo implica una **definición geopolítica** que, tal vez, esté más firme que antes.

SIGUEN LOS ARANCELES

Maximiliano Moreno, titular del **Instituto para las Negociaciones Agrícolas Internacionales (INAI)**, dijo en una charla, a fines de febrero, que la política de Trump **"América primero"**, y **equidad comercial, se mantendrá** y, si bien es potestad del Congreso estadounidense definir los aranceles, hay **algunas "habilitaciones" al Ejecutivo**, por amenazas internacionales, seguridad nacional o prácticas comerciales desleales, a las que **Trump** podría apelar para **franquear el cerco** impuesto por la Corte.



CELE



**SEBRADORA
DE GRANO
GRUESO**

*El cuerpo de siembra se adapta a cualquier dosificador del mercado.



**PLUS
7000
SERIE II**

(03471) 461190 - 461452 Area industrial, Lote 4, Calle N 1, Armstrong, Santa Fe www.celesa.com.ar

info@celesa.com.ar  **CELE Implementos Agrícolas**  [metalurgicacele](https://www.instagram.com/metalurgicacele)

LA ALFALFA ES COMPETITIVA Y PUEDE DAR MUCHO MÁS

POR SUPERFICIE, ES EL CUARTO CULTIVO DE LA ARGENTINA. PUEDE CRECER POR LA DEMANDA GANADERA Y LECHERA. TAMBIÉN SE EXPORTA. AFRONTA DESAFÍOS AGRONÓMICOS, TECNOLÓGICOS Y LOGÍSTICOS.



El principal desafío es pensar la alfalfa como un cultivo agrícola de alta intensificación, donde el manejo es tan importante como los insumos.

Hay unas **3 M/ha** en todo el país, de las cuales **2,9 M/ha** se utilizan para pastoreo directo en campos ganaderos y lecheros, y otro **1,1 M/ha** se cultivan para heno. En superficie, es el **4° cultivo** de la Argentina. La perspectiva de esta producción es **potencialmente prometedora**, teniendo en cuenta la demanda ganadera y lechera. Igualmente, sea para el consumo interno o para exportar, la **producción de alfalfa** enfrenta **problemas agronómicos, tecnológicos y logísticos** que requieren **profesionalizar la gestión**.

El Ing. Agr. **Juan Lus**, consultor privado especialista en forrajeras, señala que "hay pocos lugares del mundo donde se



pueden hacer el volumen y la calidad de alfalfa de la Argentina", y agrega que "la **baja rentabilidad de la agricultura** hace que la alfalfa tenga un nivel de preferencia y se ponga competitiva respecto de otros cultivos".

En su visión, "somos buenos productores y con **precios competitivos**, pese a un dólar no competitivo para la exportación en general. La situación de la alfalfa es la mejor en los últimos 30 años no como actualidad, sino como potencialidad futura", asegura.

La superficie cultivada ha tenido un importante crecimiento en **zonas extra pampeanas**, donde hay mayor potencial para producir heno de calidad: Catamarca, Tucumán, Córdoba y en valles patagónicos de Río Negro y Neuquén.

Según datos de la **Cámara Argentina de Alfalfa**, de los **1,1 M/ha** con alfalfa cultivada para heno de la Argentina, **Córdoba** tiene la mayor superficie (**600.000 ha**), seguida por **San Luis (150.000 ha)**, y luego por Santiago del Estero, Río Negro, Neuquén y La Pampa.

El promedio de rendimiento es de **12 t/ha/año**, que proyectado por las **3 M/Ha** sembradas con la forrajera, da una producción de **36 M/t/año**. El país exporta unas **160.000** toneladas anuales (1 a 2% de la exportación mundial), una actividad que comenzó hace unos 20 años, con **25.000 t/año**.

ALTA INTENSIFICACIÓN

“El principal desafío es pensar la alfalfa como un cultivo agrícola de alta intensificación. Eso no solo implica el aporte de insumos sino una **profesionalización del manejo del cultivo**”, dice **Lus**. Para el especialista, esas mejoras tienen que ver con insumos, pero más aún con

el **manejo**, en lo que hace a intervalos de cortes para heno o pastoreo, mejorando los procesos.

Además, recomienda que “se haga una **planificación adecuada** de los (cultivos) antecesores, un uso apropiado de los **herbicidas como correctores** y no como principales originadores del rumbo” agronómico. Y agrega: “Hay conciencia de que la alfalfa necesita fósforo, pero hay una **subconsideración de la necesidad de otros nutrientes**, con tanto o más limitantes, como el nitrógeno y el calcio”.

Al respecto, precisa que “estamos apoyados en que los inoculantes resuelven todo en el suelo y **tenemos un problema de matriz del suelo tan grave**, que los rizobium no existen o tienen una vida muy acotada, y no aportan la cantidad de nitrógeno que debería tener el cultivo para ser altamente productivo, algo que pasa desapercibido”.

También considera **“un problema muy severo”**

NUESTROS CABALLOS DEL 24 AL 29 MARZO 2026

Viví momentos únicos en La Rural

Comprá tus entradas en  **LA RURAL TICKET** Disponible a partir de Marzo

Menores de 8 años gratis

la situación de la matriz de suelo (compactación, acidificación y desnutrición), que “estamos subestimando, lo que limita la expresión de la genética que está en la semilla”. Para Lus, “eso **no se resuelve solo con fertilizantes** sino con **un tratamiento integral de la situación** y un seguimiento pormenorizado del cultivo”, respecto de los momentos de corte, en función del cultivar utilizado y del ambiente del cultivo.

TECNOLOGÍA Y CLIMA

Más allá de lo agronómico y productivo, existen otras limitantes tanto comerciales como tecnológicas y logísticas. El Ing. Agr. **Gabriel Olocco**, productor, exportador y titular de la empresa **Alfarfar**, señala que “el mercado externo está **muy demandando**, dependiendo de la calidad y las condiciones climáticas que permitan el deshidratado natural” y agrega que “un 30 al 40 por ciento de la producción es exportable”.



“El mercado interno se ve desfavorecido por el clima (exceso de lluvias). Se **promovió mucho la producción**, el productor se largó a invertir en tecnología, y hay **mucho volumen de calidad dispar**, que el mercado interno no puede absorber”, dice **Olocco**, al tiempo que señala que “el productor tiene que hacer calidad, tanto para el mercado interno como para la exportación, con tecnologías que nos liberen de cuestiones climáticas”.

En este punto, menciona la necesidad de **mejores segadoras y el uso de rastrillos giroscópicos**, que permiten darle a la alfalfa un mejor tratamiento en la hilera, posibilitando una deshidratación más rápida que con los rastrillos estelares. Están llegando **nuevas tecnologías** en enrolladoras y mega enfardadoras, así como plantas que acondicionen la alfalfa para exportar. Además, señaló que “**hay empresas que están desarrollando sistemas de secado más chicos**. Son proyectos llave en mano con galpones, secadoras y prensa, y contratos para vender, **en forma asociativa**, un mejor producto final”.

Precisó **Olocco** que actualmente el productor ganadero tiene un **abanico de posibilidades** con la alfalfa: el rollo deshidratado, el henolaje (rollos empaquetados) que vuelve a aparecer y el silaje de alfalfa picada, utilizados en Córdoba y Santa Fe, en la actividad lechera.

Respecto de los números que recibe un productor por su alfalfa vendida como heno en el campo, **Olocco** explicó que un **megafardo** (450 kg) ronda los **\$140/kg**, mientras que un **rollo** (400 a 600 kg) se paga unos **\$105/kg**.

EXPORTACIÓN Y LOGÍSTICA

José Brigante, presidente de la **Cámara Argentina de Alfalfa**, destacó los **problemas logísticos** que limitan a las zonas exportadoras. “Al ser un producto de bajo precio, esa situación califica las zonas para exportar o no”, dada su cercanía o no de los puertos. En este sentido, mencionó el caso de una planta compactadora situada en **Bahía Blanca**, que debe enviar sus contenedores para exportar a **Buenos Aires**.



En el país hay **10** plantas compactadoras, **5** de ellas ubicadas en Córdoba y **3** de capitales extranjeras (2 españolas y 1 emiratí). Ellas reciben el fardo o rollo, lo desarman y acondicionan, para que llegue a la humedad requerida. Luego lo compactan con determinada densidad, para que entre la mayor cantidad de pasto compactado en el contenedor. La alfalfa exportada se utiliza mayoritariamente para alimentar **vacas lecheras**.

Según explicó **Brigante**, “por una mercadería comprada por una compactadora se le paga entre **120 a 130** pesos por kilo al productor, equivalentes a unos **70 a 80** dólares por tonelada. A ese valor se suman de **20 a 25** dólares de flete y **30 a 40** dólares por tonelada compactada, que da un costo de unos **150** dólares para la tonelada de alfalfa para exportar (dependiendo de la logística)”. Una tonelada de alfalfa de calidad media exportada a Dubai se está vendiendo en unos **320** dólares.



SEMBRAMOS FUTURO ▶▶▶



 **ERCA**

TENEMOS TIEMPO PARA QUE LA SIEMBRA ARGENTINA TRASCIENDA FRONTERAS



 **CRUCIANELLI**



El medio emblema
del campo.



La tradición del
campo ya es digital



Un portal abierto a
todas las voces del agro

Nacimos en el corazón agrícola y seguimos acompañando cada siembra con innovación y respaldo.

Por eso, desde Armstrong, las **sembradoras Crucianelli** son sinónimo de calidad y competitividad internacional.

Tenemos tiempo para dejar surcos argentinos en los suelos de todo el mundo.



chacra

TENEMOS TIEMPO

chacra TV

El primer canal de noticias del campo

radio **chacra**

La información que te acompaña a todos lados



Más de 500.000 seguidores forman la mayor comunidad online del agro

CRECEN EN EL PAÍS LOS PROYECTOS AGROFORESTALES CERTIFICADOS

EN SOLO 3 AÑOS, SUPERARON EL MILLÓN DE HECTÁREAS. ASÍ, LA ACTIVIDAD SE CONSOLIDA EN EL MERCADO DE CARBONO, COMO UN NUEVO MOTOR DE INVERSIÓN Y DESARROLLO TERRITORIAL.



La Mesa Argentina de Carbono impulsa 10 iniciativas agroforestales con certificaciones internacionales en distintas regiones del país.

A 3 años de la creación de la Mesa Argentina de Carbono, el país pasó de contar con una única experiencia a consolidar una cartera de **10 iniciativas agropecuarias y forestales** con certificaciones internacionales. El avance marca un salto en la madurez del ecosistema local y abre una ventana de oportunidad para captar inversiones vinculadas a las soluciones basadas en la naturaleza.

Según datos del sector, los proyectos abarcan en conjunto más de 1 M de hectáreas e incluyen restauración y conservación de bosques nativos, forestación y ganadería regenerativa.

Desde la conformación de la **Mesa Argentina de Carbono**, en **2022**, Argentina pasó de una experiencia puntual a **10 proyectos** validados bajo estándares internacionales, como **Verra, Cer-**

carbono y el **Mecanismo de Desarrollo Limpio**.

Las iniciativas se distribuyen en **el Gran Chaco, la Selva Misionera, las Yungas, el Litoral, la región pampeana y la Patagonia**, impulsadas por empresas nacionales junto a inversores locales y del exterior. La diversidad de enfoques -desde manejo holístico de pastizales hasta forestaciones mixtas- evidencia un mercado en proceso de sofisticación.

Así, la captura de carbono se combina con biodiversidad, innovación y desarrollo regional. "El aumento de proyectos certificados demuestra que el sector está viendo al mercado de carbono como un complemento a la producción sustentable, generando ingresos adicionales", señaló **Juan Pedro Cano**, coordinador de la MAC.

ESCALA TERRITORIAL

Este avance representa el ingreso del país en una fase de consolidación de este tipo de iniciativas. La existencia de **múltiples proyectos certificados** permite establecer referencias de calidad, atraer financiamiento y demostrar que **las soluciones basadas en la naturaleza pueden integrarse a la producción sin reemplazarla.**

Además, el crecimiento fortalece la posición argentina frente a la expansión de los mercados vinculados al **Acuerdo de París**, donde la demanda de créditos de alta integridad mantiene una tendencia ascendente.

Por otra parte, analistas del sector sostienen que la Argentina podría convertirse en un **oferte relevante de reducciones certificadas**

de emisiones, si logra mayor previsibilidad regulatoria y acceso pleno a los mercados internacionales, donde los precios de los créditos pueden multiplicarse entre 3 y 5 veces.

PLANTACIONES FORESTALES MIXTAS

La **Mesa de Carbono** desarrolla distintas iniciativas de plantaciones forestales mixtas (de rápido y lento crecimiento para mejorar la biodiversidad). En **Corrientes**, implementa el proyecto Santo Domingo, desde hace 15 años, en 3.400 ha, siendo **el primero en su tipo en la Argentina**. En tanto, el proyecto Unitán impulsa **plantaciones forestales en antiguas tierras ganaderas en 2500 ha de Chaco y Formosa**, con casi **10 años** de implementación, integrando producción y captura de carbono.



Uno de los proyectos promueve prácticas de manejo holístico para revertir la desertificación en 500.000 ha de la estepa patagónica.

Los domingos de 9 a 12 Hs el clásico se juega en

Con la conducción de **José Casado** y un equipo de primera



Casado con el
Campo
AM 570

RADIO ARGENTINA AM 570

facebook.com/casadoconelcampo

@casadocampo570

mail: casadoradio@gmail.com

mensajes: (011)15.4174.8484

Un programa de
aspa

Y la participación especial de José Luis Aiello, Juan Pedro Merbilhaa, Ricardo Torres

Pasión por el campo, pasión por la radio

Con nuevos desarrollos en evaluación y más proyectos en cartera, el número de iniciativas certificadas podría triplicarse en el corto plazo, consolidando al carbono como un nuevo vector de inversión productiva, generación de divisas y posicionamiento internacional.

GANADERÍA Y BOSQUES

La cartera actual incluye iniciativas de **ganadería regenerativa** a gran escala, programas de **conservación y restauración de bosques nativos** en el norte del país y forestaciones mixtas en el Litoral y la región pampeana, entre otros. En conjunto, configuran un mapa federal de proyectos, que combinan captura de carbono, desarrollo local y producción sostenible.

En ganadería regenerativa, el Proyecto SARA, articulado por Ruuts junto a Ovis XXI y Anthesis Group, apoya la transición de **sistemas ganaderos convencionales a regenerativos**, con el objetivo de capturar carbono en más de **400.000 ha** de suelos y pastizales de Argentina, Chile y Paraguay.

En tanto, el Proyecto Patagonia Región Improved

Grazing – POA desarrollado, por Ruuts junto a Native y Ovis 21, es el **primer programa argentino de carbono en pastizales** registrado por Verra. Promueve prácticas de manejo holístico para **revertir la desertificación**, mejorar la salud del suelo y generar una nueva fuente de ingresos para productores ganaderos, a través de la captura de carbono en **500.000 ha** de la estepa patagónica.

El proyecto Grassland Restoration in the Temperate Grasslands of South America, desarrollado por Boomitra junto a Aves Argentinas y Campo 21, promueve prácticas de **ganadería regenerativa y manejo del suelo** para incrementar el carbono almacenado en casi **30.000 ha** de las regiones pampeana, chaqueña y litoral en la Argentina.

En tanto, en conservación y restauración de bosques nativos, se destacan el Proyecto REDD+ Gran Chaco, impulsado por la empresa Vista Energy en la provincia de Salta. Desde **2022**, el proyecto **evita la deforestación y conserva casi 5.000 ha de monte chaqueño**, fortaleciendo al mismo tiempo la biodiversidad y el desarrollo local en esa región.



También se desarrollan plantaciones forestales mixtas en Corrientes y en tierras ganaderas de Chaco y Formosa.



Nos vemos del
10 al 13 de marzo
Stand 530

***En el lugar de siempre,
con nuevos productos,
nueva financiación
y nueva identidad.***



AGRO



REMOQUES



AUTOPROPULSADAS

OMBU
Unidos por la confianza

NUESTROS CABALLOS: EL GRAN ENCUENTRO DEL MUNDO ECUESTRE VUELVE A LA RURAL

SERÁ DEL 24 AL 29 DE MARZO. HABRÁ UNA NUEVA PISTA INDOOR CIRCULAR, 11 RAZAS EN COMPETENCIA Y CLÍNICAS INTERNACIONALES DE DOMA. SE REALIZARÁ LA IV° CUMBRE LATINOAMERICANA DE EQUINOTERAPIA.



Nuestros Caballos tendrá propuestas de alto impacto visual en las pistas, que combinan velocidad, precisión y destreza.

Consolidado como el gran encuentro del mundo ecuestre, se realizará del **24 al 29 de marzo** próximo en La Rural, Predio Ferial de Buenos Aires, una nueva edición de la muestra Nuestros Caballos.

Este año, presentará una agenda ampliada y una **nueva pista "indoor" circular** en el **Pabellón Azul**, diseñada para demostraciones técnicas y clínicas en vivo, que se suma a la tradicional **pista "indoor" del Pabellón Verde**, del predio de Palermo.

Competirán unos **1000 ejemplares** de 11 razas. Habrá **campeonatos oficiales, competencias inter-razas** y la destacada competencia de selección morfológica y funcional **Freno de Oro de**

la Raza Criolla, la más importante de Sudamérica, junto a exhibiciones, desfiles y espectáculos.

Entre las principales novedades, para esta edición, se destaca la visita de **Chris Cox**, entrenador de caballos estadounidense, **reconocido internacionalmente por su enfoque práctico en el entrenamiento de equinos y la equitación**, quien por primera vez ofrecerá en **Nuestros Caballos 3** demostraciones de doma de equinos, del **miércoles 25 al viernes 27** de marzo.

La propuesta se completa con una fuerte impronta social, a través de la **IV° Cumbre Latinoamericana de Equinoterapia**, actividades para-ecuestres y propuestas para toda la familia.

Sembremos juntos el futuro que querés.



Te esperamos en el **stand N° 1000** para contarte todas las novedades que tenemos para vos:

- ✓ **Financiá tus insumos 100% digital con RedAgro.**
- ✓ **Renová tu maquinaria agrícola con las principales marcas del país.**
- ✓ **Comercializá tus granos con MacroAgro, servicio de corretaje.**
- ✓ **Atención personalizada de nuestros oficiales de cuentas para resolver todas tus consultas.**

Además, actividades en el stand para disfrutar en grande.



**Pensá
en crecer.**
Pensá en Macro.



CRECIMIENTO

Nuestros Caballos evidencia un crecimiento sostenido cada año, lo que se refleja en la participación de unos 1.000 ejemplares (ver recuadro) de 12 razas, así como en la convocatoria de público y **la expansión de su infraestructura**.

La agenda incluirá propuestas de **alto impacto visual**, como la **prueba de barriles y estacas**, que combinan **velocidad, precisión y destreza**. A ella se suman otras actividades de interés, como **exhibición de arte ecuestre, clínicas de doma, salto suelto en manga, concurso nacional de herradores, exhibición de carruajes, paseo en petiso** para los más chicos y el tradicional **Desfile de Campeones**, que formará parte del acto inaugural del domingo 29 de marzo.

Carlos Solanet, director Comercial de **La Rural S.A.**, señaló que "Nuestros Caballos es, una vez más, el punto de encuentro para celebrar las tradiciones argentinas y el presente de la **industria ecuestre**. En un solo espacio se reúnen las principales razas, referentes, novedades y tendencias de **un sector clave para nuestro campo**".

Por otra parte, lo que minuto a minuto suceda en las pistas de **Nuestros Caballos** podrá seguirse a través de su **plataforma digital**, que sumará más tecnología e innovación, lo que permitirá a productores, criadores y visitantes de todo el país y del exterior seguir en vivo el desarrollo de las principales actividades de la exposición y acceder a contenidos exclusivos.

CUMBRE LATINOAMERICANA

En **Nuestros Caballos** y por **cuarto año consecutivo**, se realizará la **IV° Cumbre Latinoamericana de Equinoterapia**, con la participación de destacados especialistas de la región en ámbitos deportivos, educativos y terapéuticos.

Por primera vez, se presentará oficialmente la **Red Latinoamericana de HETI** ("Horses in the Education and Therapy International"), con la visita de su coordinadora **Vera Horne**, de Brasil, la primera

psicóloga en desarrollar **Equinoterapia** en su país.

La agenda incluirá conferencias, espacios de intercambio interdisciplinario y actividades prácticas, orientadas a visibilizar los beneficios de la **Equinoterapia** y el rol del caballo como agente de inclusión, rehabilitación y desarrollo integral.

Durante la cumbre, se prevé la realización de instancias específicas vinculadas con la **disciplina paraecuestre y deporte adaptado**, con la participación de profesionales y delegaciones provenientes de **Argentina, México, Colombia, Paraguay, Uruguay, Brasil, Chile y Perú**. Además, se abordará el programa de **Olimpiadas Especiales de Argentina** y contará con la presencia del **Comité Paralímpico Nacional**.

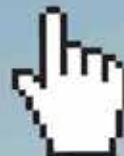
Durante su transcurso (**26 al 28 de marzo**), se articulará con actividades dentro de la exposición y contará con la presencia de instituciones, organizaciones y referentes del sector, que impulsan este tipo de terapias en la región.



6 DÍAS, 1.000 CABALLOS, 12 RAZAS

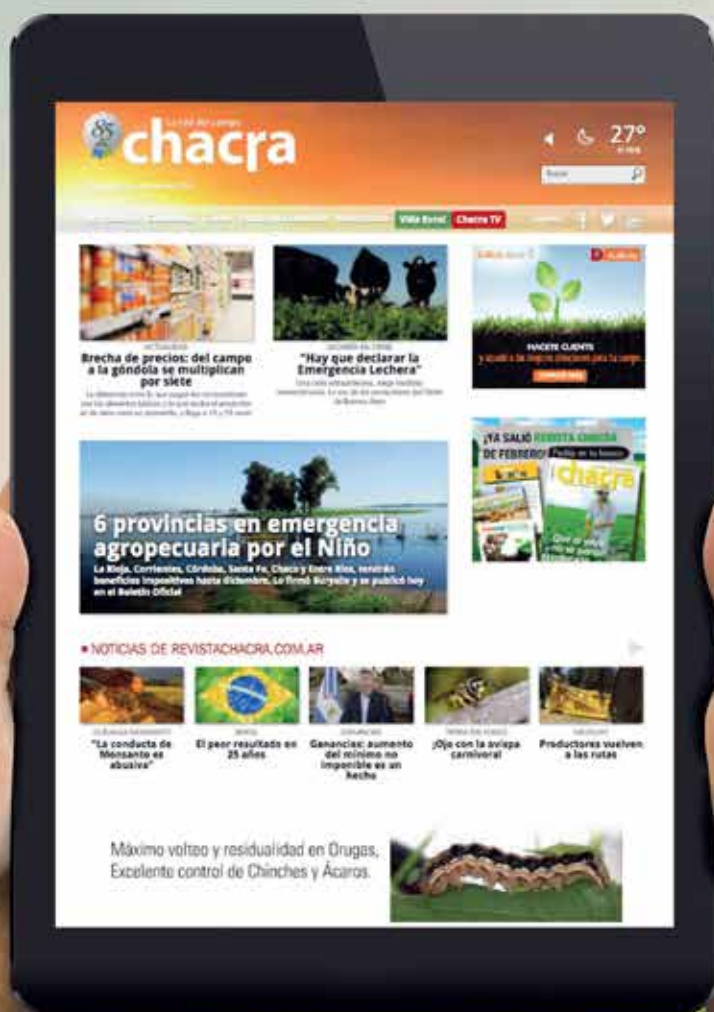
Durante los **6 días** de exposición se estima la presencia de más de **1000 ejemplares** de **12 razas** representantes del país y el mundo: **Cuarto de Milla, Silla Argentino, Apaloosa, Criollos, Petisos, Peruano de Paso, Percherón, Frisones, Gypsy Baner, Ardenes y Paint Horse**. Además, se presentará por primera vez - y abrirá registro para nuevos inscriptos- la raza **Pony Silla Argentino**, a través de la **Asociación Argentina de Fomento Equino**. Más información en: www.nuestroscaballos.com.ar

revista chacra .com.ar



Tu conexión diaria con el campo

Granos • Ganadería • Lechería • Cultivos Regionales
Mercados Internacionales • Valor Agregado • Tambo



Revista Chacra @revistachacra Revista Chacra

PRECIOS INVERNADA

> Resumen de cotizaciones mensuales. ENERO 2026

Invernada	\$ Mín.	\$ Máx.	\$/kg vivo	Var % Mensual
Terberos -160 Kg.	6.492	7.180	6.822	▲ 9,23%
Terberos 160-180 Kg.	6.171	6.661	6.436	▲ 9,13%
Terberos 180-200 Kg.	5.854	6.647	6.301	▲ 10,90%
Terberos 200-230 Kg.	5.727	6.429	6.149	▲ 10,98%
Terberos 230-260 Kg.	5.433	5.988	5.754	▲ 9,32%
Novillitos 260-300 Kg.	4.946	5.553	5.318	▲ 6,55%
Novillitos +300 Kg.	4.871	5.324	5.117	▲ 6,05%
Terteras -150 Kg.	6.210	6.484	6.371	▲ 13,99%
Terteras 150-170 Kg.	5.647	5.982	5.857	▲ 6,90%
Terteras 170-190 Kg.	5.476	5.867	5.687	▲ 7,88%
Terteras 190-210 Kg.	5.321	5.784	5.567	▲ 7,58%
Vaquillonas 210-250 Kg.	5.091	5.649	5.399	▲ 7,25%
Vaquillonas 250-290 Kg.	4.775	5.154	4.987	▲ 5,47%
Vaquillonas +290 Kg.	4.706	4.931	4.830	▲ 8,79%

Más información en Suplemento Ganadería: www.revistachacra.com.ar

▲ **\$ 6.436**

Anterior | **Variación**
\$ 5.898 | **9,13%**

PRECIO PROMEDIO

TERNERO 160-180Kg. [\$/Kg.vivo]

▲ **\$ 5.857**

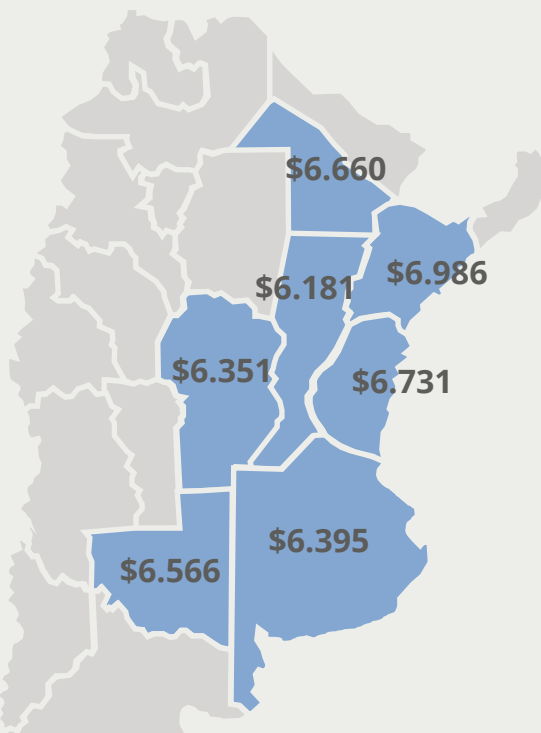
Anterior | **Variación**
\$ 5.479 | **6,90%**

PRECIO PROMEDIO

TERNERA 150-170 Kg. [\$/Kg.vivo]

PRECIOS POR PROVINCIA

TERNEROS 160-180 KG. [\$/KG.]

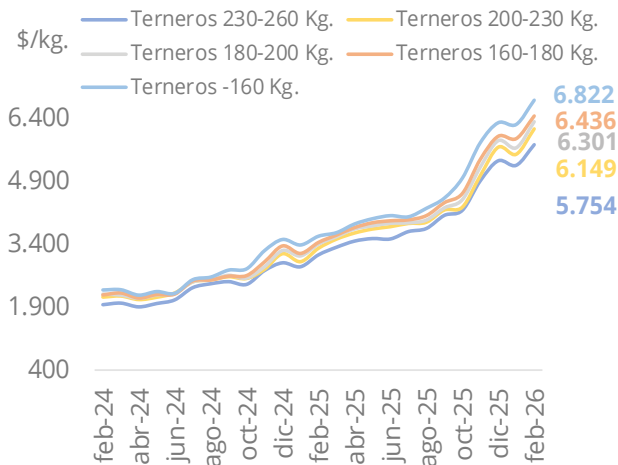


Fuente: Elaborado por AZ Group con datos e IPCA y APEA

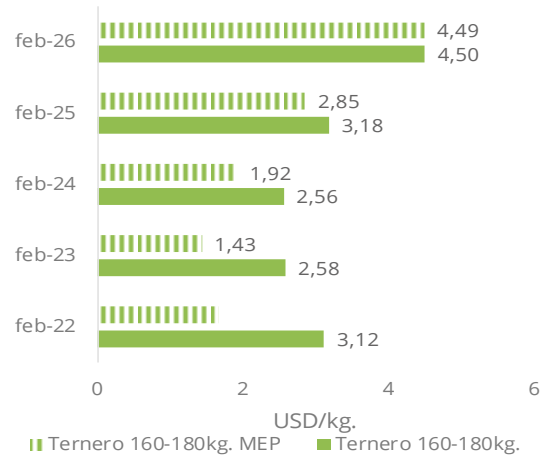
SE CONSOLIDA UN PISO ALTO

- Durante febrero, el mercado de invernada confirmó un escenario de precios elevados y sostenidos.
- Con la proximidad de la zafra, el mercado comenzó a activarse, con mayor presencia de remates, aunque sin correcciones profundas en los valores. La falta de agua se hizo sentir en algunas zonas y aceleró las ventas, lo que ocasionó ajustes técnicos. Sin embargo, el mercado rápidamente encontró sostén y consolidó un piso elevado. El ternero de 170kg promedió US\$4,5/kg, en tanto el vientre alcanzó máximos de US\$1.600 por cabeza.
- Frente una nueva zafra en puerta, se espera que en marzo y abril los precios se ubiquen 75% por encima de los registrados un año atrás. La oferta estará compuesta por animales más pesados, tras una buena primavera que garantizó una abundante disponibilidad forrajera. A esto se suma el valor competitivo de los insumos, que permitió agregar kilos a los rodeos. En conclusión, se proyecta una zafra dinámica, con mejores precios respecto al año pasado y terneros con más kilos a la venta.

> EVOLUCIÓN PRECIO TERNERO



> TERNERO EN DÓLARES



> COTIZACIÓN VIENTRES

VIENTRES	\$ MÍN.	\$ MÁX.	\$ PROM.
Vaquillonas C. Gtía. Preñez	2.125.108	2.409.572	2.290.011
Vaquillonas Sin Servicio.	1.325.000	1.325.000	1.325.000
Vaquillonas Con Servicio.	1.967.584	2.278.121	2.097.206
Vacas C. Gtía. Preñez Nueva	1.811.071	1.929.248	1.858.132
Vacas C. Gtía. Preñez Medio	1.342.684	1.424.823	1.390.392

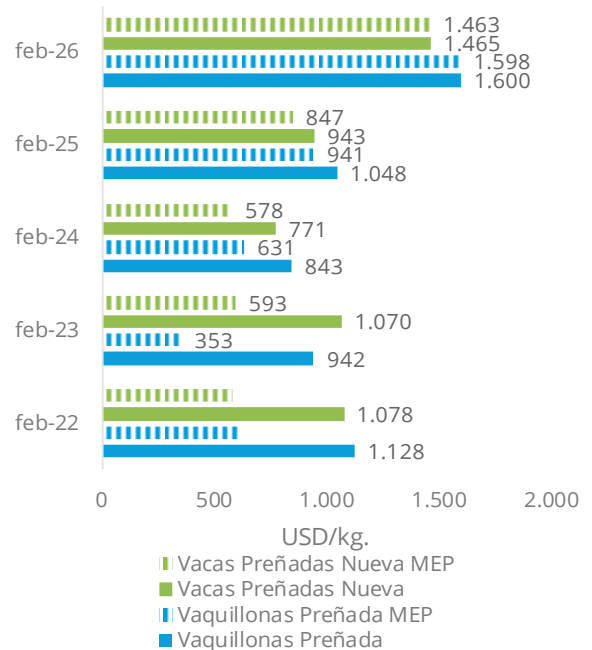
▲ \$ 2.290.011

Anterior
\$ 2.059.102

Variación
11,21%

PRECIO PROMEDIO
Vaquillona Preñada

> VIENTRES EN DÓLARES



MERCADO AGROGANADERO DE CAÑUELAS

> Resumen de cotizaciones mensuales. ENERO 2026

SUPLEMENTO ECONÓMICO GANADERO

	Novillos	Novillitos	Vacas	Vaquillonas	Toros	MEJ	Total
Precio [\$/Kg. vivo]	4.384	4.634	2.727	4.502	2.830	4.178	3.783
Var.% Mensual Precio	▲ 6,5%	▲ 7,3%	▲ 3,7%	▲ 9,4%	▲ 2,6%	▲ 11,1%	▲ 7,7%
Volumen [Cabezas]	7.213	9.514	15.216	12.170	1.389	929	46.431
Participación %	15,5%	20,5%	32,8%	26,2%	3,0%	2,0%	100%
Peso [Kg.]	486	388	478	354	624	419	431

TENSIÓN POR OFERTA LIMITADA

- En febrero, el MAG mostró un comportamiento con mayor fluidez comercial, pero sin cambios en la estructura de precios altos que domina el ciclo. Comparando la primera quincena de febrero respecto al año anterior, la oferta se redujo en 5.300 cabezas.
- La calidad de los lotes fue premiada. La hacienda con buena terminación y calidad logró la convalidación de los altos precios, en tanto aquella más justa sufrió castigos en determinadas ruedas. En febrero, los novillitos de 300kg a 390kg, tocaron máximos de \$5.300/kg, en tanto las vaquillonas entre 270kg y 390kg, alcanzaron valores de \$5.550/kg. Dentro de los animales de exportación, las vacas buenas incrementaron su valor 5,4% respecto a enero, promediando \$3.223/kg en este mes.
- Para los próximos meses se espera un ingreso más abultado, pero sin grandes cambios en el precio, con ruedas que mostrarán ajustes técnicos, pero estos no serán suficiente para quebrar el sosténo de altos valores vistos hasta la fecha.

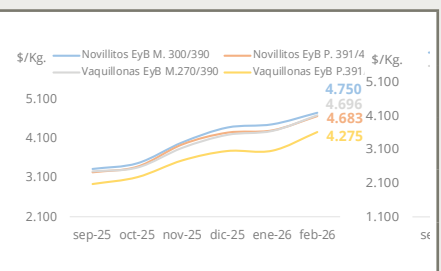
▲ **\$ 4.384**

Anterior \$ 4.118 | **Variación** 6,46%

**PRECIO PROMEDIO
NOVILLO MERCADO
AGROGANADERO**

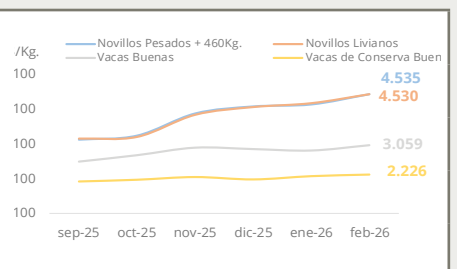
> HACIENDA LIVIANA

Vientres	sep-25	oct-25	nov-25	dic-25	ene-26	feb-26	% Mes Ant
Novillitos EyB M. 300/390	3.313	3.459	3.994	4.373	4.455	4.750	▲ 6,6%
Novillitos EyB P. 391/430	3.231	3.378	3.953	4.256	4.315	4.683	▲ 8,5%
Vaquillonas EyB M.270/390	3.264	3.361	3.866	4.196	4.297	4.696	▲ 9,3%
Vaquillonas EyB P.391/430	2.942	3.120	3.550	3.789	3.797	4.275	▲ 12,6%



> HACIENDA PESADA

Vientres	sep-25	oct-25	nov-25	dic-25	ene-26	feb-26	% Mes Ant
Novillos Pesados + 460Kg.	3.221	3.337	3.978	4.181	4.239	4.535	▲ 7,0%
Novillos Livianos	3.258	3.306	3.939	4.162	4.272	4.530	▲ 6,0%
Vacas Buenas	2.603	2.781	2.990	2.951	2.911	3.059	▲ 5,1%
Vacas de Conserva Buena	2.012	2.066	2.149	2.076	2.177	2.226	▲ 2,3%



Fuente: Elaborado por AZ Group con datos de Mercado de Liniers S.A

EMPIEZAN A APARECER SEÑALES DE RECOMPOSICIÓN

POR QUÉ EL PRECIO DE LA LECHE AL PRODUCTOR PODRÍA RECUPERAR TERRENO EN EL PRIMER SEMESTRE 2026, Y ASÍ SUPERARSE VARIOS MESES DE FRUSTRACIÓN EN LOS TAMBOS. FACTORES ESTACIONALES Y EXTERNOS.

Por **MARCOS SNYDER**
ESPECIAL PARA CHACRA | snydermarcos@gmail.com



Después de **varios meses de frustración** en los tambos, empiezan a aparecer señales que permiten pensar en una recuperación sensible del precio de la leche al productor. Desde **junio de 2025**, el valor pagado en tranquera prácticamente se repitió en moneda corriente, en un contexto donde los **insumos siguieron subiendo** y erosionando márgenes. El desfase fue evidente: mientras **los precios mayoristas** de venta de la industria y los del **mix en góndola crecieron 16,9%** y **20,8%**, respectivamente, en **12 meses**, el precio de la leche al productor avanzó apenas **7,7%**.

Esta brecha no fue casual. Durante **buena parte de 2025**, el sistema lácteo operó con una combinación compleja: producción elevada, demanda interna débil y fuerte tensión financiera en la industria. En este escenario, **muchas empresas -sobre todo PyMEs-** priorizaron caja antes que convalidar subas en la materia prima. El resultado fue un precio al productor **"planchado"** en pesos que cayó a **0,33 US\$/l**, aun cuando los **costos del tambo** siguieron su **marcha ascendente**.

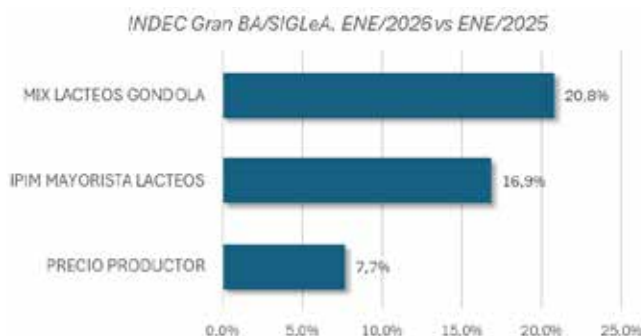
Pero el contexto empieza a cambiar. El primer **factor** es **estacional** y suele ser determinante: entramos en la **curva descendente de la producción**. Con menos litros disponibles en los próximos meses, se consumen stocks y **la competencia por materia prima tiende a intensificarse**, especialmente en las zonas donde la oferta se ajusta más rápido. La estaciona-

lidad no garantiza por sí sola una mejora, pero sí modifica la relación de fuerzas en el mercado.

El segundo **factor** es **externo**: los precios internacionales rebotaron, mejorando el clima para la exportación y la referencia de valor para la industria. Cuando el mercado internacional deja de ser un freno y empieza a ofrecer una señal de salida, aumenta la capacidad de las empresas para **recomponer el precio al productor**, sobre todo en productos con mayor vinculación exportadora.

El tercer punto, y quizás uno de los más importantes, es que **los stocks se están consumiendo**. Durante el tramo de sobreoferta, muchas industrias trabajaron con inventarios altos, lo que limitó la urgencia por comprar leche y presionó sobre los precios. A medida que esos stocks se reducen, la necesidad de originar litros vuelve a ganar peso. Esa transición -pasar de **"defender caja y liquidar stock"** a **"asegu-**

Aumento precios de la Cadena Láctea



rar abastecimiento"- suele ser un punto de inflexión para el mercado.

Ahora bien, hablar de recuperación **no significa imaginar una suba lineal ni homogénea**. La velocidad y magnitud dependerán de **varios factores**: la evolución del consumo interno, la

capacidad financiera de la industria, el traslado real de mejoras internacionales a los precios locales y la dinámica regional de la oferta. También será clave observar si la recomposición llega solamente en moneda corriente o si logra, además, recuperar poder de compra frente a los costos.

Estacionalidad de la producción de leche



Aun con esas cautelas, el panorama luce distinto al de los últimos meses. **Menos leche, mejores referencias externas y stocks en descenso** conforman una combinación que históricamente favorece una mejora del precio. Después de un período prolongado de atraso relativo, **el mercado empieza a mostrar condiciones para una corrección**. La discusión ya no es tanto si habrá recomposición, sino cuán rápida y significativa pueda ser.



Ahora, **Radio Chacra** abre sus contenidos a las emisoras locales que quieran sumarse a nuestra red permanente de información agropecuaria.

Tu radio también puede ser parte.

RADIO CHACRA YA ESTÁ EN FM 97.5 DE DAIREAUX Y EN 97.9 DE VENADO TUERTO



La primer emisora on line de noticias del campo



Si sos dueño o administrador de una emisora FM, pedí más información en programacion@radiochacra.com.ar



FUERTE REPUNTE DEL MAÍZ IMPULSADO POR UNA COSECHA ÓPTIMA

Las exportaciones de maíz paraguayo zafra 2025 registraron un fuerte repunte, impulsadas por una cosecha óptima y una sostenida demanda tanto en el mercado local como internacional, de acuerdo con el informe de la Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y Oleaginosas.

Entre junio de 2025 y enero de 2026, se enviaron 3.050.660 t, duplicando el volumen exportado en el mismo periodo de la campaña anterior, cuando se habían embarcado poco más de 1,5 M/t.

Solo en enero de 2026, se exportaron 128.912 t, superando en más de 25.000 t el registro del mismo mes del año pasado. Este desempeño permitió generar ingresos por USD21,5 M, frente a los USD 17,9 M obtenidos en enero de 2025.

En cuanto a destinos, Brasil se mantiene como principal comprador, concentrando el 47% de los

envíos, mientras que Chile también ocupa un lugar relevante, acaparando ambos mercados el 83% del total exportado.

La mayor disponibilidad del grano permitió además diversificar destinos, con un renovado interés de países árabes como Emiratos Árabes Unidos, Egipto y Omán. Otros mercados como Arabia Saudita, Uruguay, naciones de África y Asia también figuran entre los compradores.

Un total de 72 empresas participaron en la exportación del cereal hasta enero, reflejando el dinamismo del sector y la consolidación del maíz como uno de los principales rubros generadores de divisas.

De igual forma, Capeco anticipó que los envíos de trigo zafra 2025 registraron hasta enero de 2026 una mejora de 25.112 t (12 %), en comparación con el mismo periodo anterior.



portal
agropecuario
El campo por todos los medios



CONTINENTAL
AGRO
AM 590

La Hora del Campo Alejandro Cánepa

Sábado
6 a 10h



CRECEN LAS EXPORTACIONES DE CARNE VACUNA A CHINA

En enero de 2026, mes que marcó el inicio de las medidas de salvaguardia aplicadas por China -con la imposición de cuotas y aranceles adicionales a Brasil y otros proveedores mundiales de carne vacuna-, las exportaciones brasileñas hacia el gigante asiático mostraron un fuerte crecimiento interanual.

Según datos de la Secretaría de Comercio Exterior (Secex), procesados por la consultora Agrifatto, Brasil embarcó en enero un total de 119.930 t de carne vacuna con destino a China, lo que representa un aumento del 31,5%, en comparación con el mismo mes de 2025.

En términos de valor, los envíos de carne bovina fresca alcanzaron los USD650,1 M, número que implica un crecimiento interanual cercano al 45%. El desempeño resulta particularmente significativo,

dado el nuevo esquema de restricciones comerciales implementado por el mercado chino.

Considerando todos los destinos, las exportaciones brasileñas de carne vacuna totalizaron en enero 231.800 t, con una facturación de USD1.292 M.

En relación con igual período del año anterior, estos números representan un incremento del 28,6% en volumen y del 42,5% en valor, consolidando un comienzo de año dinámico para el sector exportador cárnico de Brasil.

El resultado evidencia la resiliencia y competitividad del complejo bovino brasileño, en un contexto internacional marcado por mayores exigencias comerciales y medidas de protección por parte de uno de sus principales compradores.



AgraATP

Información Agroalimentaria
Apta para Todo Público

Con la conducción de
Gastón Guido



Sábado / 13 a 14 hs

Martes / 13 y 21 hs

Escuchalo en
www.radiochacra.com.ar

No te contamos
lo que sucedió.

Te anticipamos lo
que está sucediendo.

www.string-agro.com

   /stringagro

Escuchanos de
lunes a viernes por

LT8
AM 830
FM 92.9

A las 6:10, 13:50,
16:10, 17:30 hs. y
entre 18:30 y 19:00 hs.

1 la red rosario
FM 98.3

A las 7:15, 8:15
y 9:15 hs.

LT23
AM 1340
ZONA SAN GENARO

Zona Rural
entre 17:10 y 17:30 hs.
Madrugando
entre 4:10 y 4:30 hs.

String
agro
clásico

La noticia con
contenidos propios

Publicaciones
Especiales

LA CAPITAL

String agro
EMPRESAS



el justiciero del campo



A LA ESPERA UN NUEVO RÉCORD PARA LA SOJA

Con el inicio de la cosecha de los primeros cultivos, se estima que la producción de cereales en el país será de 353,4 M/t en la campaña 2025/26, con un ligero crecimiento del 0,3% en comparación con el volumen obtenido en el ciclo 2024/25, lo que mantiene la perspectiva de un récord en la serie histórica de la Compañía Nacional de Suministro (Conab).

La superficie sembrada debería alcanzar los 83,3 M/ha, un aumento del 1,9% en relación con el ciclo anterior, equivalente a 1,5 M/ha más de cultivo. La productividad media nacional de la oleaginosa tiende a disminuir 1,5%, al pasar de 4.310 kg/ha, en 2024/25, a 4.244 Kg/ha en 2025/26. Los datos están en la quinta encuesta de cosecha de granos para la temporada actual, publicada por la Conab.

En esta encuesta, Conab señala una cosecha de 178 M/t de soja, un aumento de 6,5 M/t respecto al ciclo anterior y un nuevo récord para el cultivo. Las condiciones climáticas, en el periodo analizado, han favorecido el desarrollo de los cultivos en las principales regiones productoras.

En tanto, para el maíz, la previsión es de una cosecha total de 138,4 M/t, lo que representa una disminución del 1,9% en comparación con el ciclo anterior.

El desempeño brasileño no es un dato menor para la agroindustria argentina, ya que la cosecha récord de soja en el principal competidor sudamericano presiona sobre el mercado internacional y condiciona la formación de precios.



Carlos Lencina

Martín Steeman

Domingo 7 hs.



pramso
AGROCOMERCIAL
www.pramso.com.ar

DP CARS
automotores

pramso
AGROCOMERCIAL
Productos para el campo del campo y de la ciudad.

E ESTACIONAMIENTO

20 años junto al campo Argentino

pramso
AGROCOMERCIAL

Tractores Agrale



Industria
Argentina

Sencillamente, confiables.

Hoy más que nunca, necesitas invertir en herramientas de trabajo robustas y confiables, algo que siempre caracterizó todos nuestros productos. Contá con la versatilidad, economía y el alto desempeño de los Tractores Agrale.

Agrale. Siempre a tu lado, de sol a sol.



www.agraleargentina.com.ar



[agralearg](https://www.instagram.com/agralearg)



[agraleargentina/](https://www.facebook.com/agraleargentina/)



AGRALE